

ТЕНДЕНЦИИ

# НЕ СНИЖАЯ АКТИВНОСТИ

*Всё развитие угольной промышленности Кузбасса в последние пятнадцать лет ясно показывает, что эта отрасль была и остаётся самой инвестиционно привлекательной. И даже в непростые кризисные и послекризисные времена инвестиционная активность в углепроме не снижается.*

В кузнецкий уголь вкладываются и уже сложившиеся крупные компании, как специализированные угольные, так и комплексные, горно-металлургические, и «отдельные» инвесторы, не участвующие в крупных отраслевых

холдингах. Кто только не идёт в кузбасский уголь — бывшие менеджеры угольных компаний, хорошо знающие этот бизнес, бывшие нефтяники, имеющие деньги и, наверное, самое общее представление об угле, инвесторы, вклады-

вающие деньги во всё, что им интересно, от недвижимости до водки, акционеры крупной компании по производству соков и молочных продуктов и многие другие.

О привлекательности отрасли говорит и такой факт — чего-чего, а нехватки кредиторов угольщики не испытывают. Деньги займы выдаются и на строительство новых шахт, разрезов и фабрик, и на пополнение оборотных средств, и на покупку лицензий на новые угольные участки. Сложилась уже

налаженная система взаимоотношений между угольными компаниями и банками. И хотя, как это было в период последнего кризиса 2008-2009 годов, она может давать серьёзные сбои, в целом, финансирование кузбасского углепрома вполне можно охарактеризовать как стабильно работающий процесс. Анализ же кредитной истории конкретных угольных компаний показывает, что угольщики могут получать кредиты в самых разных банках и на разных условиях, но так или иначе, потребность в деньгах отрасль удовлетворяет.

Готовность кредиторов давать займы угольщикам тоже нетрудно понять — заёмщикам есть, что отдавать в залог, всё производство в отрасли весьма фондоемкое, компании владеют на правах собственности разрезами, шахтами, дорогостоящим производственным оборудованием, транспортными средствами, большими земельными участками. На их балансе числятся (относящиеся, впрочем, к нематериальным активам), но все знают, что их можно конвертировать в материальные) лицензии на недропользование. Кроме того, можно брать в залог экспортную выручку, а ежегодно из Кузбасса вывозится более 80 млн тонн общей стоимостью около 7 млрд долларов. Да и финансовые результаты угольщиков обнадеживают их кредиторов: за 5 месяцев 2011 года,

Окончание на стр. 6-7



**2** СКОЛЬКО  
СТОИТ НОВАЯ  
ДОРОГА



**4** КТО  
КУПИЛ  
«СУХОВСКИЙ»



**9** КАК ПО НОВОМУ  
ЗАКОНУ  
ИЗМЕНЯТСЯ  
ТАКСИ



## ГАЗ ИЛИ НЕ ГАЗ?

По оценкам экспертов, лидирующим альтернативным моторным топливом в России и мире в целом сегодня является газ. Причём ситуация на российском рынке газомоторного топлива (ГМТ) складывается таким образом, что в скором времени сжиженный углеводородный газ (СУГ) начнёт уступать по количеству работающих на нём автомобилей, а также по объёмам реализуемого топлива компримированному газу (КПГ). Информация, которую удалось собрать «Авант-ПАРТНЕРу» по рынку ГМТ в Кемеровской области, отчасти подтверждает эти выводы. Между тем отчётливо наблюдается другая тенденция. Большинство потребителей в Кузбассе ещё не готовы отказаться от традиционного вида топлива. И на это у них есть свои весомые причины.

### ГАЗ ШАГАЕТ ПО СТРАНЕ... НЕ ШИРОКИМ ШАГОМ

Несмотря на экономический кризис, мировой рынок газомоторного топлива в последнее время постоянно рос. В корпоративном журнале «Газпром» указывается, что ежегодный рост мирового рынка ГМТ в этот период составлял 10%. Причём прежние лидеры направления — Италия, Россия и США были потеснены Китаем, Индией и Бразилией. Особенно отличились Пакистан и Иран, которые к 2010 году заняли первые места в мире по количеству автомобилей, работающих на компримированном

газе, — 2,5 млн и 2 млн газобаллонных машин соответственно. Россия по динамике развития газомоторной отрасли существенно отстает от мировых показателей.

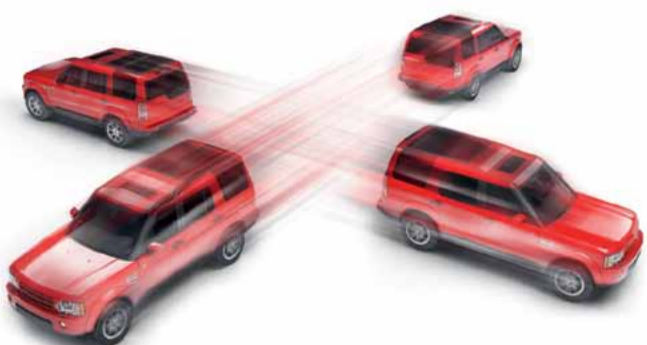
На топливном рынке существует два вида газомоторного топлива: компримированный природный газ (метан) и сжиженный углеводородный газ (пропан-бутан). Пропан-бутаном заправляют автомобили на газозаправочных станциях сжиженного углеводородного газа (АГЗС СУГ), а метаном — на автомобильных газонакопительных компрессионных станциях (АГНКС).

В России наибольшее распространение получила именно пропанобутановая смесь. По данным Национальной газомоторной ассоциации (НГА), в марте 2011 года на долю СУГ в стране приходилось около 1 млн автомобилей и 3 тысячи заправок. Показатели КПГ куда скромнее — приблизительно 100 тысяч автомобилей и 249 заправок, что на 23 заправок больше, чем в октябре 2010 года. При этом в рамках целевой комплексной программы Газпрома «Развитие газозаправочной сети и парка техники, работающей на природном газе на 2007-2015 годы», планировалось всего по стране к 2015 году построить 201 АГНКС, из которых в Сибирском федеральном округе (СФО) — 31. Первые три из них должны были появиться в 2010 году Новосибирске, Новокузнецке и Томске. Но экономический кризис внёс свои коррективы. Согласно данным ООО «Газпром трансгаз Томск», за это время построена и сдана в эксплуатацию АГНКС в Томске. В 2009 году реконструировали

Окончание на стр. 8-9



ДИЗЕЛЬНОЕ  
ТОПЛИВО **DIESEL PLUS**  
ТОЛЬКО ПЛЮСЫ  
ДЛЯ ВАШЕГО АВТОМОБИЛЯ



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ВЗРЫВНИК ВЕРНУЛСЯ ЗА УБЫТКАМИ

Центральный районный суд Кемерово вернулся к рассмотрению иска специалиста по взрывному делу **Виктора Белова** и взыскании 184,13 млн рублей с ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезголь» (КРУ) за использование патента. В марте в удовлетворении этого иска было отказано, но областной суд вернул дело на новое рассмотрение. Как сообщил патентный поверенный **Андрей Сергеев** изобретение под названием «Способ взрывной отбойки скальных вскрышных пород и полезного ископаемого» было зарегистрировано в 1990 году, и 20-летний срок действия патента закончился. Но требования о взыскании убытков предъявлены за период 2004-2009 гг. Размер же требований основан на предполагаемых доходах компании, полученных от реализации угля, добытого с использованием патента, и, исходя из сложившейся практики, согласно которой стандартная лицензия на использование изобретения обходится пользователю в 5-8% от доходов или в 20-28% прибыли, полученных с помощью изобретения. В пресс-службе КРУ сообщили, что у компании «есть основания полагать, что изобретение истца не отвечает условиям патентоспособности, и он злоупотребляет своим правом». Суд объявил перерыв до 2 сентября.

НЕ ПОДЕЛИЛИ АКЦИИ

Очередной спор между совладельцами холдинга «Сибуглемет» завершился в пользу **Анатолия Скурова** и не в пользу **Владимира Мельниченко**. Как сообщила коллегия адвокатов «Регионсервис», представлявшая в суде интересы первого, апелляция судебная инстанция отказала Мельниченко в удовлетворении жалобы на решение арбитражного суда Кемеровской области от 20 мая 2011 года. Акционер и председатель совета директоров ЗАО «Обогатительная фабрика «Междуреченская» Владимир Мельниченко добивался признания недействительным договора купли-продажи 19,5% акций фабрики, но суд первой инстанции ему отказал. Договор был заключён в августе 2004 года между ОАО «Междуречье» и ООО «Геоинвест» (действует в интересах Анатолия Скурова). Суд принял доводы, что заключённая в 2004 году, но фактически исполненная в 2010 году, сделка не причинила убытков ни продавцу, ни его акционеру, т.к. была осуществлена по рыночной цене, а Владимир Мельниченко пропустил срок исковой давности. Это уже его второй проигрыш в подобном споре со Скуровым. Ранее ему и ещё одному акционеру ОФ «Междуреченская» **Валентину Бухарову** не удалось в судебном порядке потребовать перевода на себя прав покупателя по другому договору купли-продажи 17,3 тыс. акций, заключенному в 2009 году между **Александром Шкупиным** (четвёртый совладелец «Сибуглемета») и компаний «Геолойн Энерджи Лимитед» (Кипр). Похожий спор в 2010-2011 гг. был у Александра Шкупина с одной из компаний Скурова по поводу акций ОАО «Шахта «Полосухинская», но он завершился в пользу Шкупина.

Дорогие Кузбассовцы! Уважаемая шахтёры!

Коллектив ОАО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности» от всей души поздравляет вас со знаменательным для всего региона праздником —

Днём шахтёра!

Этот праздник недаром стал для Кузбасса по-настоящему главным — ведь именно угольная отрасль была и остаётся основой экономики нашего края, именно на плечах горняков лежит основа благосостояния каждой нашей семьи. И мы гордимся тем, что можем считать себя вашими коллегами, внося вклад в обеспечение безопасности вашего нелёгкого труда.

Наш завод, отмечающий недавно свое 40-летие, выпускает современное оборудование, направленное как для предотвращения, так и для ликвидации аварийных ситуаций на шахтах и разрезах. Продукция нашего предприятия спасла немало жизней горняков и горноспасателей. Это — наш главный долг перед вами.

Помимо этого, важной задачей для нас является создание комфортных условий работы горняков. Не так давно мы освоили выпуск теплоэнергетической установки, которую применяют вместо строительства дорогостоящих котельных для обогрева шахт или иных производственных объектов. А это даёт нашим заказчикам не только повышенный уровень безопасности, но и экономию прямых затрат в сотни миллионов рублей.

Мы, как никто более, понимаем специфику шахтерских профессий и надеемся, что усилия нашего предприятия будут способствовать созданию условий, при которых шахтеры будут уверены в обеспечении безопасности и комфорта вашего труда.

Желаем Вам крепкого здоровья, достатка во всём, благополучия и счастья! Безопасных забоев всем вам и самых светлых надежд! Пусть этот праздник будет согрет теплом горячих шахтерских сердец!

Совет трудового коллектива ОАО «КЭЗСБ»

Подробная информация о новых разработках и продукции ОАО «Кемеровский Экспериментальный Завод Средств Безопасности» на сайте

www.kezsb.ru

Телефон коммерческой службы/факс: 8 (3842) 64-30-39



НОВАЯ ТРАССА — БЕСПЛАТНО

13 сентября будет открыто движение по дороге первой категории Кемерово — Ленинск-Кузнецкий до посёлка Шелеви. По словам директора ГУ КО «Автомобильные дороги Кузбасса» **Олега Шурыгина**, проезд по данному участку трассы, вопреки ожиданиям, будет «пока» бесплатным. Между тем, практически всё время финансирования строительства этого участка дороги, а затем и его содержания ложится, на плечи областного бюджета.

На прошлой неделе в ходе выездной пресс-конференции руководитель ГУ КО «Автомобильные дороги Кузбасса» **Олег Шурыгин** заявил, что для завершения строительства 25-и километровой участка высокоскоростной дороги первой категории Кемерово — Ленинск-Кузнецкий осталось уложить всего три километра верхнего слоя асфальтобетона. Все основные работы будут завершены уже к 10 сентября, акт ввода дороги в эксплуатацию подпишут только в следующем году. Это связано с необходимостью про-

Разрешённая нагрузка на одностороннюю ось, на строящейся дороге, по словам **Олега Шурыгина**, будет составлять 11,5 тонн. Разрешённая скорость — 110 километров в час при благоприятных погодных условиях. Однако дорогу впервые в Сибири оснастит компьютерной системой управления с метеостанциями и электронными знаками. Аппаратура будет определять разрешённую скорость в данное время по таким показателям, как видимость и состояние дорожного покрытия. Освещена трасса пока будет не вся. В 2011 году освеще-

На сегодняшний день на строительстве участка дороги работают 6 крупных и порядка полтора десятков небольших подрядных организаций. В общей сложности в работах задействовано около 500 человек. Функции генерального подрядчика строительства дороги выполняет государственное предприятие Кемеровской области (ПТ КО) «Автодор». Напомним, что строящаяся дорога первой категории Кемерово — Ленинск-Кузнецкий (до примыкания к существующей автодороге первой категории Ленинск-Кузнецкий — Прокопьевск — Новокузнецк) имеет длину около 76 километров и является частью трассы Новосибирск — Ленинск-Кузнецкий — Кемерово — Юрга, которая относится к наиболее важным магистралям Кузбасса. Её именуют не иначе как межрегиональный коридор между Кемеровской и Новосибирской областями. Кроме того, эта дорога способствует оперативному пропуску транспортных потоков в Алтайский край, Республику Алтай, Казахстан и Монголию с нового автодорожного направления «Алтай — Кузбасс». Общая протяжённость трассы — 427 км, в том числе на территории нашего региона — 280 км.

ведения работ по рекультивации, ограждению дороги от животных и прочим.

С конца 1990-х-начала 2000-х годов трасса с трудом справлялась с нагрузками. В среднем за сутки по ней проезжает порядка 17 тысяч автомобилей, а местами значительно больше. Чтобы дорога справлялась с такой интенсивностью движения, было принято решение перевести её из второй в первую техническую категорию.

Строительство первого участка новой дороги Кемерово — Ленинск-Кузнецкий протяжённостью 5,4 км началось в 2005 году и велось два года. В 2007 году началось строительство второго участка дороги протяжённостью 25 километров, который и будет открыт для проезда в сентябре текущего года. Он проходит по новому направлению, в стороне от населённых пунктов (в объезд Берёзово, Берегового и Смирновки), и не имеет пересечений на одном уровне с другими трассами. Движение по такой дороге позволит значительно сократить время в пути.

ГУ КО «Автомобильные дороги Кузбасса», изначально планировалось, что финансирование будет вестись в соотношении 70% из федерального бюджета и 30% из областного. В начале строительства (2007-2008 годы) из федерального бюджета на эти цели поступило около 700 млн рублей, но затем финансирование прекратилось. Однако в прошлом году область получила 1,2 млрд рублей а в 2011 году — 800 млн рублей. Но в виде кредитных ресурсов.

В этих условиях отказ региональных властей от идеи платности данного участка дороги является неожиданным. Напомним, что ещё в прошлом году заявлялось, что стоимость проезда по 25-и километровой участку дороги Кемерово — Ленинск-Кузнецкий будет составлять 50 рублей (по 2 рубля за километр). Деньги должны были поступать в областной бюджет и затем расходоваться на содержание дороги. О причинах, по которым чиновники решили пойти «на опопытку», дорожники предпочитают не распространяться. Между тем, по данным «Авант-ПАРТНЕР»», областные власти сейчас рассматривают вариант рекламного продвижения дороги и обратились за помощью в недавно созданный кузбасский центр маркетинга территорий. Платность дороги, по мнению властей, — это рискованный фактор: далеко не все захотят ехать по такой дороге. Поэтому не исключено, что при маркетинговой работе может быть найден способ смягчения этого риска.

Что же до самого строительства, то весной 2012 года планируется приступить к строительству следующего (последнего) участка дороги протяжённостью 36 километров. Но и здесь всё упирается в денежный вопрос — будут субсидии из федерального бюджета или нет. «У нас есть все силы и возможности для того, чтобы построить новый участок дороги за 3 года. Но всё будет зависеть от финансирования», — заявил **Олег Шурыгин**. **Максим Москвичкин**

Когда Мы ЕДИНЫ - Мы НЕПОБЕДИМЫ!

**КРЕДИТНАЯ АМНИСТИЯ**

- юридическая защита вашего бизнеса и имущества
- реструктуризация задолженности и финансовое оздоровление
- корпоративные споры
- персональный подход

Юридическое объединение т.75-44-22, 33-56-75, 8-903-940-6241

СУДЕБНЫЕ ПРИСТАВЫ ВЗЯЛИСЬ ЗА СГУЩЁНКУ

Управление федеральной службы судебных приставов (УФССП) России по Кемеровской области арестовало денежные средства на счетах ОАО «Кузбассконсервмолоко», производителя сгущённого молока, и транспорт предприятия в счёт погашения долга по обязательным платежам. Эти долги — лишь небольшая часть кредиторской задолженности предприятия.

Как сообщила 19 августа пресс-служба УФССП, ОАО «Кузбассконсервмолоко» в течение долгого времени не платило налоги. В результате образовалась задолженность в 7 млн рублей. Тяжкими приставами начали взыскание долга с ареста денежных средств на счетах организации (1,078 млн рублей) и транспорта (на сумму 0,33 млн рублей). Как сообщила **Татьяна Сергина**, для взыскания остатка долга планируется арестовать продукцию и оборудование завода, а также его дебиторскую задолженность.

Комментариев руководства ОАО «Кузбассконсервмолоко» до сдачи номера в печать получить не удалось. Заместитель директора по экономическим вопросам **Ольга Пуншьева** отказалась комментировать ситуацию на заводе, сказав лишь, что «Просто так получилось».

По информации **Андрея Парадника**, начальника отдела социально-экономического прогнозирования администрации Тягинского

района, финансовое положение предприятия сложное, и задолженность по налогам — лишь малая часть его долгов: «Объём кредиторской задолженности за полугодие по всему району — около 500 млн рублей, из них большая часть, порядка 280 млн рублей, — это долги ОАО «Кузбассконсервмолоко». Судя по итогам статистического отчёта о производстве и отгрузке промышленной продукции, выпуск на заводе в текущем году существенно сократился. Около 26 тыс. условных банок (руб) было произведено на предприятии в 2010 году, мощности тогда были загружены в пределах 50%. Сейчас, по оценке **Андрея Парадника**, мощности завода загружены максимум на 25-30%. «Если по итогам года они выйдут на 25 руб, будет хорошо. По статистическим данным за полугодие, индекс производства по отношению к аналогичному периоду прошлого года составил 71,6%. В 2010 году также было снижение по отношению к 2009 году, завод сработал убыточно».

О финансовом состоянии предприятия в администрации имеют возможность судить лишь по данным официальной статистики. «Мы не можем договориться с руководством предприятия о предоставлении на информационное финансово-экономическое положение, проблемах и перспективах развития завода. По слухам, существует большая диспропорция в уровне оплаты труда, социальная напряжённость в коллективе».

По сведениям районной администрации, падение производства началось в 2009 году. Как предполагает **Андрей Парадник**, имели место сразу несколько факторов, в том числе снижение качества продукции (на использование заменителей цельного молока предприятие перешло уже давно), а также снижение закупок для нужд Министерства обороны и в Госрезерв, которые раньше были в числе основных потребителей. Последствием проводимой политики на предприятии стало сокращение молочного производства в районе за последние годы

в 2 раза — закупать сырьё ОАО «Кузбассконсервмолоко» предпочитает в соседних регионах, предлагая местным производителям низкие закупочные цены.

Отметим, что в декабре 2010 года ситуация на ОАО «Кузбассконсервмолоко» была предметом рассмотрения на областном антикризисном штабе (см. «А-П.» №24 от 07.12.2010). Тогда от предприятия потребовали срочно погасить задолженность по налогам и сборам в размере 9,66 млн рублей, а также наладить отношения с местной администрацией. Недавно назначенный тогда гендиректор ОАО «Кузбассконсервмолоко» **Александр Резинкин** обещал встретиться с местными чиновниками. Появление задолженности он объяснил большой дебиторской задолженностью покупателей продукции, и обещал вскоре полностью рассчитаться по долгам перед бюджетом. Известно, что **Александр Резинкин** на предприятии уже не работает — с февраля занимает должность гендиректора завода в Гозрезерв, которые раньше были в числе основных потребителей. Последствием проводимой политики на предприятии стало сокращение молочного производства в районе за последние годы

Ксения Сидорова

ПЕНСИЯ ДЛЯ УГОЛЬЩИКОВ

В первом полугодии угольными предприятиями Кемеровской области перечислено в бюджет Пенсионного фонда РФ 479,4 млн рублей дополнительных страховых взносов. Эти средства идут на ежемесячную доплату к пенсии горняков. Напомним, что в соответствии с правилами, утверждёнными Постановлением Правительства РФ от 11 октября 2010 года №798, Министерством энергетики РФ сформирован Перечень организаций угольной отрасли, являющихся плательщиками дополнительных страховых взносов. Всего в этот перечень входят 156 российских угольных предприятий из двадцати восьми регионов России. 78 таких предприятий-плательщиков зарегистрированы в нашем регионе. В ходе недавнего пресс-тура по району Кузбасса руководство Отделения пенсионного фонда по Кемеровской области ознакомило журналистов с тем, как идёт работа по обеспечению ветеранов-горняков дополнительной пенсией.



Федеральный закон от 10.05.2010г. №84-ФЗ «О дополнительном социальном обеспечении отдельных категорий работников организаций угольной промышленности» вступил в силу с начала 2011 года. На доплату могут рассчитывать те пенсионеры, у которых имеется стаж подземной работы (по добыче угля, сланца, на строительстве шахт и открытых горных работах, включая личный состав горноспасательных частей) не менее 25 лет. Для работников ведущих профессий — горнорабочих очистного забоя, проходчиков, забойщиков на отбойных молотках, машинистов горных выемочных машин достаточно 20-ти лет стажа.

Все финансовое обеспечение этих расходов — на выплату доплаты к пенсии, на организацию работы по ее выплате и доставке — производится за счет взносов, уплачиваемых организациями угольной промышленности. Это естественным образом увеличивает общую налоговую нагрузку предприятий. Однако, вопреки опасениям, угольщики здраво отреагировали на нормы нового закона, и в большинстве случаев своевременно и полностью уплачи-

вают дополнительные взносы. Во втором квартале поступления увеличились на 62% — по отношению к первому — а количество предприятий-плательщиков выросло на 12%. Из угольных предприятий Кузбасса лишь одно не приступило к уплате. В целом же по России по результатам первого полугодия угольными предприятиями на выплату доплаты к пенсии перечислено 635,7 млн руб страховых взносов. Основная доля их ложится на Кузбасс, поступления от предприятий Кемеровской области составляют 75% от общероссийских сборов.

Заместитель управляющего ОИФР по Кемеровской области **Ольга Фаладева** отметила, что, начиная с августа количество пенсионеров, получающих дополнительную пенсию, увеличилось в Кузбассе ещё на две тысячи. Общее число таких пенсионеров-шахтёров составляет сегодня в Кемеровской области 28200 человек. В целом по стране таких льготников 67,5 тысяч, 42% из них — кузбассовцы. По прогнозам специалистов пенсионного фонда увеличение общего количества получателей дополнительной пенсии маловероятно.

Отдельного внимания заслуживает вопрос о величине дополнительной пенсии. Здесь следует пояснить, что фиксированной «жесткой» ставки этой дополнительной выплаты просто не существует — она зависит от общего объёма перечисленных угольными предприятиями взносов от фонда оплаты труда.

При определении размера дополнительной пенсии шахтёрам применяются несколько основных показателей. Учитывается среднемесячная заработная плата и учитывается не выше пятикратного превышения. Сейчас в Кузбассе среднее отношение заработной платы составляет 3,5 (от 0,5 до 5). Учитывается средний стажный коэффициент по области — сегодня он определен как 0,55 (максимальный — 0,75). Определяется коэффициент уплаты страховых

взносов, поступивших от предприятий угольной промышленности. За второй квартал он установлен постановлением ПФР от 19.07.2011 №208п со значением 0,106257632.

Сейчас средний размер доплаты к пенсии по области составляет 2063 рубля. Это заметное повышение, поскольку в первом полугодии он составлял 1292 рубля. Максимальный размер доплаты — 4173 рубля, а обладают такой доплатой около тысячи пенсионеров.

Как пояснил заместитель управляющего ОИФР **Тарас Башкиров**, увеличение размера доплаты связано с увеличением поступлений страховых взносов в бюджет ПФР на дополнительное социальное обеспечение отдельных категорий работников угольной промышленности. В Кемеровской области за шесть месяцев текущего года угольными предприятиями перечислено в бюджет ПФР 479,4 млн рублей. В целом по России по состоянию на 1 июля 2011г. данными предприятиями в бюджет Пенсионного фонда на выплату доплаты к пенсии перечислено 635,7 млн рублей страховых взносов. **Сергей Волков**

ЦЕНА ВОПРОСА

393 миллиона рублей составляет стартовый размер разового платежа за пользование недрами участка «Менчерецкий Северный» в Беловском районе, выставленного Федеральным агентством по недропользованию на конкурс с целью разведки и добычи каменного угля 1 декабря в Москве. В границах участка общее количество запасов угля, соответствующих по принятым условиям кондициям балансовым, по экспертной оценке, составляет около 222 млн тонн по категориям В+С1, забалансовых запасов — 44 млн тонн. Как известно, кузбасские власти, несколько лет продвигали проект организации на этом месторождении энергоугольного кластера. Летом текущего года директор департамента угольной и торфяной промышленности Минэнерго **Константин Алексеев** сообщил, что Россия предложила Китаю разрабатывать Менчерецкое совместно с «ИнтерРАО». «Намечается создание ряда энерготехнологических комплексов, позволяющих перейти к комплексному освоению ресурсов угольных месторождений, извлечению и использованию метана. Среди них — кластер на Каракаанском и Менчерецком месторождениях. «ИнтерРАО» будет заниматься Менчерецким месторождением», — сказал он.

843 миллиона 795 тысяч рублей чистой прибыли по РСБУ получило ОАО «Кузбасская топливная компания» (КТК) за первое полугодие текущего года, говорится в ежеквартальном отчёте общества. За тот же период 2010 года чистый убыток компании составил 75 млн 616 тыс. рублей. Выручка КТК за первое полугодие текущего года выросла в 2,2 раза по сравнению с тем же периодом 2010 года и составила 9 млрд 57,9 млн рублей. Как сообщалось ранее, за первые 6 месяцев текущего года компания увеличила добычу угля по сравнению с тем же периодом 2010 года на 37% до 3,73 млн тонн. В связи с увеличением спроса на сортавые марки угля, производимого компанией, среди российских и иностранных клиентов объём расфасовки угля на мобильных дробильно-сортировочных установках увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 42% и составил 2,54 млн тонн. Объём продаж за указанный период увеличился на 28% до 4,51 млн тонн. Рост произошёл за счёт активного наращивания экспортных поставок: экспорт увеличился на 87% и достиг 3,07 млн тонн.

17 миллиардов рублей направит компания «ЕвразХолдинг» на завершение строительства шахты «Ерунаковская-VIII» своей компании «Южкузбассуголь», возобновлённого весной этого года. Завершение строительства и ввод в эксплуатацию шахты «Ерунаковская-VIII» намечены на середину 2013 года, говорится в сообщении «Евраз». Ожидается, что к концу 2014 года шахта выйдет на мощность 2 млн тонн в год. Шахта будет обрабатывать участок «Ерунаковский-VIII» с перспективой перехода на участок «Ерунаковский-Восточный». Совместное освоение двух лицензионных участков позволит обеспечить стабильную работу шахты в долгосрочной перспективе и поставку высококачественного коксующегося угля марок «Ж» и «ГЖ». Объём запасов коксующегося угля на осваиваемых участках оценивается в 85 млн тонн. Напомним, строительство шахты началось в 2006 году и было приостановлено во время кризиса 2008 года.

# «СУХОВСКИЙ» НАШЁЛ НОВЫХ ОВОЩЕВОДОВ

Крупнейшее тепличное хозяйство Кузбасса и второе по площадям в Сибирском федеральном округе, ОАО «Суховский» привлек инвестора для развития производства. Собственники другого тепличного комплекса — новосибирского ОАО «Емельяновский» стали основными владельцами «Суховского». Как утверждает бывшее руководство предприятия, новые акционеры уже приступили к реализации программы развития хозяйства.

Размер пакета акций «Суховского», который приобрели собственники «Емельяновского», как и сумма сделки, не раскрывается. Бывший глава предприятия, а ныне председатель совета директоров Геннадий Левин пояснил лишь, что «можно говорить о получении контроля над предприятием». По его словам, он сам в последнее время начал поиск инвестора: «Инвестор был просто необходим. Хозяйству требуется технологическое переоснащение. Ведь технологии не стоят на месте. В Европе, например, уже используются шестиметровые теплицы. Мы раньше как считали? Чем ниже теплица, тем меньше расход тепла. Но растению нужно не только тепло, но и освещенность, концентрация углекислого газа. 5-6 основных параметров существует. Кроме того, из наших 15 га действующих теплиц, 9 совсем старых. Рассчитывать на собственные силы было уже невозможно. Производство малорентабельное. Плюс тяжесть долгов».

По данным «Авант-ПАРТНЕРА», переговоры «Суховский» вел

примерно с десятком кузбасских компаний, в частности с крупными торговыми сетями. Покупатель был найден в лице совладельцев «Емельяновского», выходящих из Кузбасса — основателей торговой сети «ЮРА». Как утверждают знакомые с ходом переговоров источники, здесь совпали интересы обеих сторон. Спрошлого года представители новосибирской компании искали в Кузбассе площадку для строительства тепличного комплекса. Так, властям Ленинска-Кузнецкого в период активной реализации программы развития моногородов было сделано предложение построить мощности в организованной зоне экономического благоприятствования (статус резидента зоны давал возможность получать налоговые льготы и поддержку при создании инфраструктуры). «У самого «Емельяновского» много земли, но всего 2 га теплиц в Новосибирской области. Строительство новых осложнено отсутствием инфраструктуры. Поэтому компания и искала более подходящее место. «Суховский» в этом смысле вполне подходит», —

рассказал «Авант-ПАРТНЕРу» источник в администрации.

По словам Геннадия Левина, новые акционеры уже вступили в свои права, назначили нового руководителя — Сергея Кондратьева. С ним связаться не удалось. А, как пояснил Геннадий Левин, сейчас владельцы решают две основных задачи — улучшение текущего финансово-экономического состояния «Суховского» и подготовка к реализации проекта по расширению тепличных площадей.

Долги «Суховского» перед банками и партнёрами оцениваются в сумму 270–280 млн рублей, что сравнимо с годовым объёмом выручки. Сегодня руководство хозяйства ведёт переговоры с банками об урегулировании кредитных условий и реструктуризации долгов, занимается урегулированием текущих кредитных обязательств. А, кроме того, хозяйство готовится к заключению контракта с ОАО «Росагролизинг» о поставке тепличного оборудования. Ожидается, что поставки оборудования более чем на 200 млн рублей начнутся уже в этом году. Весной следующего года планируется начать строительство теплиц на площади в 4 га. Пуск в эксплуатацию намечен на конец 2012 года. По словам Геннадия Левина, это будет современное европейского уровня оборудование.



Геннадий Левин: «Инвестор был просто необходим»

О планах по продвижению продукции «Суховского», о позиции новых владельцев в отношении бренда кузбасского хозяйства (пока он сохранён), владельцы «Емельяновского» не распространяются. Наблюдатели лишь отмечают, что в последнее время продукция под маркой «Суховский» исчезает с полок магазинов

Александра Фомина

# «ЭНЕРГОУГОЛЬ» ОТКРЫЛ ДОБЫЧУ

ООО «Энергоуголь» официально запустило в работу угольный разрез на участке «Подгорный» в Новокузнецком районе. В строительство предприятия проектной мощностью 700 тыс. тонн угля в год компания инвестировала 400 млн рублей, но на этом останавливаться не собирается. В ближайших планах — строительство современного административно-бытового комбината, приобретение новой техники и оборудования, расширение персонала разреза. На проектную мощность разрез будет выведен уже в конце нынешнего года.

Лицензию на участок «Подгорный» ООО «Энергоуголь» приобрело в 2005 году. К 2009 году был подготовлен проект разреза, получено на него положительное заключение государственной экспертизы, после этого началось строительство разреза. 15 июля 2011 года закончилось строительство разреза. ООО «Энергоуголь» получило все необходимые официальные разрешения и было введено в эксплуатацию. Директор ООО «Энергоуголь» Игорь Данилко отмечает, что на этапе строительства было занято 45 человек, не считая работников подрядных организаций, а сегодня на разрезе работает уже 101 человек. В сентябре планируется принять дополнительные 25 работников на вновь приобретаемую технику и оборудование, в перспективе на разрезе будет занято 180 человек.

Большинство работников — опытные специалисты с большим стажем работы в угольной отрасли. Для их привлечения и закрепления ООО «Энергоуголь» проводит сильную социальную политику. 70% оплаты труда на предприятии, подчеркивает Игорь Данилко, обеспечивает постоянная составляющая, остальное — премиальный фонд. Средняя зарплата в ООО «Энергоуголь» — одна из самых высо-

ких в Кузбассе, кроме того, работники обеспечены социальным пакетом, всем комплексом льгот и гарантий.

Сильную социальную политику компания стремится проводить не только для своих работников, но и для жителей Новокузнецкого района и поселка Рассвет, рядом с которым расположен горный отвод участка «Подгорный». В прошлом году в соответствии с соглашением о социально-экономическом сотрудничестве, подписанном с администрацией Кемеровской области, обществом проинвестировано около 0,3 млн рублей в социальные нужды, в этом году уже 3 млн рублей из запланированных 4 млн рублей. Как поясняет Игорь Данилко, 50% этих средств направлены на нужды поселка Рассвет: поставку угля ветеранам поселка, приобретение учебников для учеников из малообеспеченных семей, ремонт дорог. Компания отремонтировала фасад клуба в Рассвете, заменила все 84 оконных блока в поселковой школе и готова оказывать адресную помощь и в дальнейшем — ветеранам, малообеспеченным семьям.

Во время строительства угледобывающего предприятия, руководству общества пришлось выслушать множество жалоб, от-

вечать, в том числе, и на судебные претензии в связи с тем, что участок Подгорный расположен по близости от поселка Рассвет. Как поясняет заместитель директора ООО «Энергоуголь» по правовым вопросам Владимир Юркин, судами рассматриваются два аналогичных по предмету и основаниям дела — по заявлению жителей поселка Рассвет и природоохранной прокуратуры. В обоих случаях предмет рассмотрения — заключение ТО Роспотребнадзора по г. Новокузнецку и Новокузнецкому району от 06.07.2009, выданное еще на предпроектной стадии строительства разреза. Производство

Так или иначе, все необходимые согласования государственных органов для ведения горных работ у ООО «Энергоуголь» в наличии. Территория предприятия располагается на расстоянии более 600 метров от границы поселка Рассвет при установленной расчетной санитарной защитной зоне в 400 метров, а собственно разрез, где ведется добыча, за 1180 метров от поселка. При этом сам участок горных работ отделен от поселка и Новокузнецкому району от 06.07.2009, выданное еще на предпроектной стадии строительства разреза. Производство

не дешевые материалы. Принятая неэлектрическая система взрывания позволяет снизить сейсмическую волну. 1 августа «Энергоуголь» в присутствии представителей государственных надзорных органов и районной администрации провел первый взрыв на разрезе, показав соответствие всем расчетным параметрам, принятым с учетом близкого расположения населенного пункта. Произведенные при этом замеры показали, что сейсмическое воздействие от взрыва оказалось заметно ниже допустимого. В дальнейшем на разрезе планируется использовать технологию частичной гидрозабойки, при которой в скважины со взрывчаткой будут закладываться полиэтиленовые мешки с водой для гашения пыли, образующейся при взрыве».

В прошлом году, еще на стадии строительства разреза ООО «Энергоуголь» заплатило в бюджеты всех уровней 13,41 млн рублей. По оценке директора разреза Игорь Данилко, с началом добычи и выходом предприятия на полную мощность объем налоговых платежей вырастет в разы, только налога на добычу полезных ископаемых будет выплачиваться по 24 рубля с каждой тонны угля или около 15 млн рублей в год.

ООО «Энергоуголь» планирует отгружать свой уголь как на внутренний рынок, в том числе, и для ОАО «Кузбассэнерго», так и на экспорт, в страны Восточной Азии, в Польшу и Словакию. Спрос на уголь марки Т высокий, что позволяет компании рассчитывать на скорую окупаемость произведенных вложений и на дальнейшее уверенное развитие.



по обоим делам длится более года с переменным успехом, по обоим делам есть решения в пользу той, то другой стороны. Но до настоящего момента судебных актов, вступивших в законную силу, нет.

Как подчеркивает директор ООО «Энергоуголь» Игорь Данилко, для снижения негативного воздействия на населенный пункт при производстве взрывных работ применяется самые качественные, и поэтому

# УСПЕТЬ ЗА 900 МИНУТ

Месяц назад компания МТС в Кемеровской области пошла на беспрецедентный шаг и сделала звонки своим клиентам внутри сети бесплатными. Будучи людьми не наивными, мы решили выяснить, нет ли у этого заманчивого предложения подвоха, и насколько Кузбасс оказался готов к такой революции в области сотовой связи.

Как известно, большинство новаций в нашей стране начинаются в столице, а потом постепенно доходят до регионов, но в этом случае всё произошло иначе. Кемеровская область стала одним из первых регионов, в котором клиенты МТС получили привилегию бесплатного общения.

Бесплатная связь внутри отдельно взятого тарифа и разнообразные «любимые номера» — дело на рынке мобильной связи привычное. Но МТС сделала общение клиентов внутри сети бесплатным независимо от действующего тарифа. Новшество не только не требует абонентской платы, но не потребовало от клиентов даже процедуры подключения — стало действовать у всех абонентов с 15 июля автоматически. Единственным «подводным камнями» оказалось ограничение по времени бесплатного общения.

У многих абонентов возник сразу вопрос — не последует ли за этим маркетинговым ходом резкое снижение качества связи у клиентов из-за роста трафика? Как уверяют в компании МТС, именно возрастные технические мощности сети стали главной причиной такого смелого предложения. К концу 2009 года компания закончила строительство основной сети GSM. Сегодня процент жителей, живущих в зоне действия сети МТС, составляет более 95 процентов. Теперь строительство сети ведётся точно — там, где возникает необходимость. Активно идёт строительство оптико-волоконной сети, которая, как известно, делает возможности оператора по увеличению пропускной способности сети практически безграничными и создаёт задел для развития на годы вперёд. Сеть строится по принципу кольца, что гарантирует качество связи даже в аварийных ситуациях. Помимо магистрального кольца,

абонент разговаривает примерно 500 — 700 минут в месяц. У нас самые общительные люди разговаривают не больше 300 — 400 минут. Конечно, этот показатель постепенно растёт, но мы решили процесс ускорить и теперь наблюдаем существенный рост трафика. Мы также рассчитываем, что за счёт экономии на разговорах люди смогут не ограничивать себя при использовании других сервисов — мобильного Интернета, sms, mms, роуминга».

У многих абонентов возник сразу вопрос — не последует ли за этим маркетинговым ходом резкое снижение качества связи у клиентов из-за роста трафика? Как уверяют в компании МТС, именно возрастные технические мощности сети стали главной причиной такого смелого предложения. К концу 2009 года компания закончила строительство основной сети GSM. Сегодня процент жителей, живущих в зоне действия сети МТС, составляет более 95 процентов. Теперь строительство сети ведётся точно — там, где возникает необходимость. Активно идёт строительство оптико-волоконной сети, которая, как известно, делает возможности оператора по увеличению пропускной способности сети практически безграничными и создаёт задел для развития на годы вперёд. Сеть строится по принципу кольца, что гарантирует качество связи даже в аварийных ситуациях. Помимо магистрального кольца,



Станислав Тен директор филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области

продолжено через регион, кольцевые оптико-волоконные сети строятся и в большинстве городов области. В стратегии компании — перевести на оптико-волоконные линии связи 90% базовых станций региона. «Предоставить клиентам возможность бесплатного общения между собой — это очень серьёзный шаг, его прогнозируемые последствия — существенный рост трафика и клиентской базы, — поясняет коммерческий директор филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области Станислав Сарычев. — И если бы у нас были хоть малейшие сомнения в том, что наша сеть к этому готова, мы никогда бы не пошли на это, поскольку падение качества связи

стало важнейшей точкой приложения усилий для операторов «большой тройки»: данный стандарт связи не только значительно повышает её качество, но и расширяет перечень предоставляемых услуг. Мы все привыкли к бодрым заявлениям сотых операторов о том, что они построили сеть 3G, но, как оказалось, и здесь всё не так просто. Как пояснил Станислав Сарычев, большинство участников рынка идут по более простому пути, модернизируя свои базовые станции GSM под 3G. Это сокращает расходы, но не всегда себя оправдывает: расположение базовых станций GSM может быть не слишком удачным для стандарта 3G (сказывается разница частот, радиусов распространения радиоволн, принципов распространения в здании). МТС пошла по другому пути: строят новые базовые станции и, параллельно, проводят модернизацию уже существующих. «Мы ставим их не там, где нам удобнее, а там, где они будут работать наиболее эффективно», — рассказывает Станислав Сарычев.

Как сообщили в компании, никаких сроков у акции нет. Но, даже если когда-нибудь она будет закрыта для подключения, сегодняшние клиенты будут продолжать пользоваться бесплатной связью... Получается, надо успеть подключиться к МТС!



на шаг впереди

Компания «Ингосстрах» поздравляет всех шахтеров и горняков с профессиональным праздником!

## С Днем шахтера!

Труд работников горнодобывающей промышленности является важнейшей составляющей топливно-энергетического комплекса страны и играет ключевую роль в развитии экономики. Десятки тысяч горняков по всей стране решают сегодня самые сложные задачи, чтобы свет и тепло приходило в каждый дом, обеспечивая жизнедеятельность самых удаленных уголков России. Без самоотверженного труда этих людей невозможно полноценное функционирование многих тысяч предприятий по всей стране. От имени всего коллектива ОСАО «Ингосстрах» выражаем благодарность всем горнякам, шахтерам и многим другим профессионалам, связавшим свою судьбу с этим трудным, но благородным делом.

Желаем всем крепкого здоровья и успехов в служении России.

ОСАО «Ингосстрах». Лицензия Ространнадзора С №0528 77  
\* в соответствии с условиями договора страхования

КОНТАКТНЫЙ ТЕЛЕФОН  
(3842) 75 33 55  
www.ingos.ru



**ЗСАО «Геополис» поздравляет горняков Кузбасса и их семьи с Днем шахтера!**

Низкий поклон ветеранам отрасли за многие годы труда, за мужество, рабочую гордость, шахтерское братство!

Мы не будем судить о возрасте По числу набивавших лет. Ветеран ещё полон бодрости — Значит старости места нет! Здоровья, долголетия, счастья!

От имени коллектива страховой компании ЗСАО «Геополис» филиал «Кузбасский» директор Надежда АФОНИНА.

Для того, чтобы быстро принимать управленческие решения и при этом допускать минимум ошибок — нужно быть хорошо информированным.

**ПОДПИШИТЕСЬ НА «АВАНТ-ПАРТНЕР» И ВЫ ВСЕГДА БУДЕТЕ В КУРСЕ:**

В любом отделении почты России по каталогу Российской Прессы: 12203 — «Авант-ПАРТНЕР»; 12206 — «Авант-ПАРТНЕР Рейтинг».

В агентстве ООО «Урал-Пресс Кузбасс», тел. (3842) 58-73-70. Телефон редакции 8 (3842) 585-616 www.avant-partner.ru

# НЕ СНИЖАЯ АКТИВНОСТИ

**Окончание. Начало на стр. 1**  
по данным статистики, предприятия Кузбасса (за исключением сферы малого бизнеса, финансовых и бюджетных организаций) получили 65 млрд рублей чистой прибыли и убытков (прибыль за вычетом убытков). Из этой суммы на долю угольных предприятий пришлось три четверти — 48,3 млрд рублей. Для сравнения год назад эти показатели составляли 31 млрд рублей и 20 млрд рублей, соответственно.

Основными кредиторами угольных компаний Кузбасса выступают в первую очередь крупные банки. Это и понятно, по крупным потребностям, а инвестиционные и текущие оборотные потребности угольщиков весьма значительны, и крупные заемщики. Это — самые большие российские банки и/или филиалы иностранных банков, располагающие средствами своих «материнских» компаний.

К примеру, ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь», по данным отчетности, в прошлом году краткосрочно кредитовалось в Альфа Банке, ЗАО «Райффайзенбанк Австрия», Газпромбанке, Банке ВТБ, Сбербанке. Долгосрочные кредиты компания брала в тех же банках, а также в швейцарском банке «БНП Париса». Шахта «Заречная», основной добывающий актив одноименной угольной компании, кредитовалась в Сбербанке

и в Газпромбанке. ОАО «Южный Кузбасс» — в банке UniCredit, «СУЭК-Кузбасс» — в ВТБ Банке и кипрском Renaissance Securities, ОАО «Шахта «Полосухинская» — в Сбербанке, «Кузнецкбизнесбанк» и Сибуглемет Имפקс Лимитед (очевидно, что это — структура холдинга «Сибуглемет», в состав которого входит «Полосухинская»). Размеры займов, как единичных, так и общая кредиторская задолженность угольных компаний значительны. «Кузбассразрезуголь» в прошлом году заплатил 1,9 млрд рублей только процентов по банковским кредитам. Единственный кредит, указанный в отчете «Южного Кузбасса» за первый квартал 2011 года, взят на пять лет и имеет размер в 857 млн долларов, обычные кредиты, которые получала в последние четыре года шахта «Полосухинская» — от 100 до 800 млн рублей.

Очевидно, что кредитование угледодела выгодно не только самой отрасли, но и заемщикам. И с теми финансовыми показателями, которые сегодня демонстрируют угольные компании, недостатка в получении новых кредитов у них не будет. Влияние экономического кризиса, конечно, сказалось на инвестиционной активности в угольной отрасли, пусть и с некоторой задержкой. За последний год число введенных в строй новых объектов немного сократилось, ведь вести их строительство приходилось в

## БОЛЬШЕ ФАБРИК...

В августе прошлого года первым обогатительным активом обзавелось ОАО «Кузбасская топливная компания» (КТК). Компания построила фабрику «Каскад» на разрезе «Черемшанский» (в составе компании). Как сообщил на открытии гендиректор КТК Игорь Прокудин, ее строительство продолжалось восемь месяцев и обошлось компании в 850 млн рублей. Фабрика будет обогащать не рядовой уголь, добытый в разрезе, а перерабатывать высокозольную горную массу, которая раньше шла в отвалы «Черемшанского». Ежегодно она будет перерабатывать до 2 млн тонн такой массы, и производить 0,7-1 млн тонн (в зависимости от содержания породы) угольного концентрата двух видов с зольностью 8% (крупная фракция до 25 мм) и 10% (мелкая фракция до 25 мм).

В марте нынешнего года кемеровская группа «Стройсервис» ввела в строй вторую очередь углеобогатительной фабрики своего угольного разреза ООО «СП «Барзасское товарищество». С ее вводом мощность фабрики увеличилась в 1,5 раза, до 1,5 млн тонн перерабатываемого угля в год. Как заявил на открытии объекта генеральный директор ЗАО «Стройсервис» Дмитрий Николаев, пуск второй очереди — это первый этап новой программы компании по развитию углеобогатения, основная цель которой — до 2015 года увеличить добычу угля до 10 млн тонн в год, и полностью перерабатывать этот уголь на собственных обогатительных фабриках.

К нынешнему Дню Шахтера ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» (КРУ) открывает обогатительную фабрику «Краснобродская-Коксовая» на Краснобродском угольном разрезе. Она будет перерабатывать 3 млн тонн угля в год и выпускать 2,37 млн тонн товарного концентрата со средней зольностью 6,7%. Как заявил в начале года гендиректор ООО «УГМК-Холдинг» (управляющая компания КРУ) Андрей Козицын, «Краснобродская-Коксовая» — это основной объект нового строительства компании в 2011 году. Далее в планах КРУ ввести в эксплуатацию еще четыре фабрики — по одной каждый последующий год, а всего в рамках стратегической программы по развитию обогащения угля до 2015 года — строительство 13 новых объектов по переработке и обогащению угля суммарной мощностью до 30 млн тонн угля в год.

Так что каждый работник угольных предприятий и шахт Кузбасса, подписавший заявление на выбор страховой медицинской организации ООО «ЖСО-Медицина», может быть уверен в надежности нашей компании, в совместной заинтересованности администрации предприятия и страховщика в том, чтобы люди были застрахованы по обязательному медицинскому страхованию.

В завершение хочу сказать, что шахтеры и другие работники угольных предприятий и шахт Кузбасса являются для нас действительно особыми клиентами, интересы которых обсуждаются нами постоянно. И нам искренне хочется, чтобы этих людей судьба берегла.

Еще раз поздравляем всех шахтеров с профессиональным праздником и желает крепкого сибирского здоровья!



Генеральный директор Светлана Александровна Виноградова  
650055 г. Кемерово, ул. Сарыгина 22а, тел./факс: 28-42-29, 32-35-32 E-mail: jso-medicina@mail.ru www.jso-medicina.ru/main.html

# ДОЛГИЙ ПУТЬ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ

*О формировании новой для Кузбасса отрасли, нефтеперерабатывающей, сказано уже много. Крупнейший проект в ней уже получил всестороннюю поддержку областной власти. Ожидается, что с его реализацией в регионе появится нефтеперерабатывающий завод, который практически полностью покрывает потребности в дизельном топливе. Проекты меньшего размера уже в работе, и планируют развиваться дальше. До полного появления отрасли уже полшага.*

У нефтеперерабатывающей отрасли в Кузбассе уже есть определенная история. Со своими успехами и неудачами. Стоит напомнить, что практически все сегодняшние проекты НПЗ начинались не три-четыре года назад, а семь-восемь лет, а некоторые даже в конце 90-х годов прошлого столетия. Нельзя сказать, что сформировалась определенная группа бизнесменов, нацеленных на нефтепереработку, но можно говорить об определенном опыте и вновь приобретенных навыках работы в этой отрасли, а также о том, что можно заниматься этим бизнесом в угольном регионе. Можно также сказать, что у нефтепереработки в Кузбассе угольные корни — часть инвестиционной истории, и уголь, и угледобычи, один из проектов был реализован для удовлетворения нужд угольного разреза, другой — компании, которая занимается поставками нефтепродуктов на угольные предприятия.

Компания «НефтеХимСервис», которая реализует самый крупный проект НПЗ в Кузбассе, была создана еще семь лет назад. Тогда в те же далекие от сегодняшнего дня времена приобрела свой первый объект, основу для будущего завода, железнодорожный тупик возле станции Железнодорожная в Яйском районе. В июне 2006 года тогдашний гендиректор компании Андрей Томилон представил проект завода мощностью всего 1 млн тонн нефти и глубокой переработки 85% и стоимостью 220 млн долларов.

Затем по мере проработки проект заметно вырос в мощности и стоимости. В сентябре 2008 года началось строительство Яйского НПЗ, но уже мощностью 3 млн тонн нефти в год и общей стоимостью 57 млрд рублей и с конечной глубиной переработки нефти 92% (первую очередь с глубиной переработки 60% планируется запустить в мае 2012 года, вторую и третью — в 2015 и в 2017 году, соответственно). В конечном итоге завод будет выпускать ежегодно 1,15 млн тонн дизельного топлива и 1,2 млн тонн высоко-

октанового бензина стандартов Евро 4 и 5, а также 205 тыс. тонн нефтяного кокса. Уже в начале лета нынешнего года на строительной площадке Яйского НПЗ было смонтировано технологическое оборудование первой очереди завода, полным ходом шло строительство котельной, которое планируется завершить летом, приемом-сдаточным пункта на Анжеро-Судженской линейной производственно-диспетчерской станции АК «Трансэнерго» и подземных путей к заводу от станции Судженка. Из 14 млрд рублей вложений в первую очередь 7 млрд рублей уже освоены. По прогнозу председателя совета директоров «НефтеХимСервиса» Юрия Купшера, в мае следующего года первая очередь завода начнет работу, и первый его продукт, дизельное топливо, в объеме более 1 млн тонн, поступит на рынок.

Холдинговая компания «КЕМ-ОЙЛ» работает на рынке Кузбасса 15 лет. Еще в 2001 году она построила первый в регионе мини-НПЗ в Кемерове на 10 тыс. тонн нефти в год, а в прошлом году запустила установку перегонки нефти на Анжерском нефтеперерабатывающем заводе. Она стала первой в нефтеперерабатывающей отрасли Кемеровской области с мощностью более 100 тыс. тонн нефти в год. К этому моменту, по данным председателя совета директоров ХК «Кем-Ойл» Александра Югана, проект завода мощностью всего 1 млн тонн нефти и глубокой переработки 85% и стоимостью 220 млн долларов.

Затем по мере проработки проект заметно вырос в мощности и стоимости. В сентябре 2008 года началось строительство Яйского НПЗ, но уже мощностью 3 млн тонн нефти в год и общей стоимостью 57 млрд рублей и с конечной глубиной переработки нефти 92% (первую очередь с глубиной переработки 60% планируется запустить в мае 2012 года, вторую и третью — в 2015 и в 2017 году, соответственно). В конечном итоге завод будет выпускать ежегодно 1,15 млн тонн дизельного топлива и 1,2 млн тонн высоко-

тонн — первая установка введенная в строй в сентябре 2010 года), на заводе «Северный Кузбасс» — на 1,6 млн тонн.

Сложнее судьба другого крупного проекта формирующейся отрасли — Тяжинского НПЗ компании «Кузнецкий НПЗ» было признано несостоятельным, к этому моменту на площадке строительства для хранения нефти, гараж, административно-бытовой комплекс и некоторые другие объекты. Весной 2006 года холдинговая компания «Кузнецкий уголь» ввела в строй мини-НПЗ в поселке Итатский Тяжинского района по переработке 40 тыс. тонн нефти в год, а затем начала строительство куда более мощного, на 1,2 млн тонн нефти в год, и дорогостоящего — в 4,5 млрд рублей — Тяжинского НПЗ. По оценке конкурсного управляющего предприятия Александра Киряченко, инвестор вложил в строительство завода до 900 млн рублей, но к моменту введения процедуры наблюдения основное имущество, недостроенный комплекс НПЗ, оказалось в залоге у одного из банков. Впрочем, в это трудный момент гендиректор ЗАО «ХК «Кузнецкий уголь» Андрей Петров заявлял, что намерен рассчитаться с банками и продолжить реализацию проекта по строительству Тяжинского НПЗ за счет привлечения в него «профильных инвесторов», нефтяных компаний.

В июле нынешнего года стало известно, что эти планы подверглись корректировке, но от них не отказались. Пресс-служба администрации со ссылкой на заместителя гендиректора «Кузнецкого угля» Петра Петрова сообщила, что в начале 2012 года начнется реконструкция Итатского НПЗ и его мощность будет увеличена до 400 тыс. тонн с выпуском прямогонного бензина, дизельного топлива и мазута. При этом будет построена и вторая очередь с производством высокооктанового бензина и переработкой тяжелых остатков. Полностью реконструкцию планируется закончить к 2015 году.

Очевидно, что нефтеперерабатывающий Кузбасс уже стал, и будет таковым еще больше.

Егор Николаев

# СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА - ШАХТЕРАМ КУЗБАССА!

*Накануне Дня шахтера страховая медицинская организация ООО «ЖСО-Медицина» с особой теплотой и сердечностью поздравляет всех шахтеров Кузбасса и отдельно горняков Открытого акционерного общества «Угольная компания «Южный Кузбасс» с профессиональным праздником!*

Главное желание: сохранить свое здоровье, быть крепкими и сильными, ведь для своих родных и коллег по работе вы являетесь надежной опорой, а для Кузбасса и России оплотом стабильности и благосостояния.

Среди застрахованных граждан в ООО «ЖСО-Медицина» есть рабочие промышленных, сельскохозяйственных, строительных, транспортных организаций, банков и неработающее население.

Вот уже более 19 лет (с 1992 года) ООО «ЖСО-Медицина» занимается обязательным медицинским страхованием граждан, среди которых работники угольных предприятий и шахт Кузбасса составляют 14% от общей численности застрахованных.

В начале 2009 года в ООО «ЖСО-Медицина» было застраховано по обязательному медицинскому страхованию около 10 тыс. работников ОАО УК «Южный Кузбасс», на начало 2011 года численность застрахованных увеличилась до 12 тыс. человек.

Как страховщики мы хорошо понимаем социальный фактор в тяжелом и опасном труде шахтеров. Поэтому в работе с ними мы многие годы были и остаемся надежным помощником и защитником их интересов и прав при получении медицинской помощи в медицин-

ских организациях Кемеровской области.

Только за прошедший 2010 год в медицинские организации Кемеровской области обратилось около 12 тыс. работников ОАО УК «Южный Кузбасс», которым оказывают медицинские услуги на общую сумму 23,5 млн. рублей, оплаченные из средств обязательного медицинского страхования ООО «ЖСО-Медицина».

С января 2011 года вступил в силу новый Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» № 326-ФЗ от 29.12.2010 г. На основании этого закона каждый гражданин имеет право на выбор страховой медицинской организации работающей в сфере обязательного медицинского страхования.

На сегодня в Кемеровской области таких страховых медицинских организаций — 7. Ко всем из них увеличился поток вопросов от своих застрахованных, значительно возрос объем консультативной и разъяснительной работы со стороны страховых медицинских организаций.

Опять же специалисты ООО «ЖСО-Медицина» учли специфику работы шахтеров — это подземный труд, посменный режим работы, дальность и разбросанность



участков и подразделений угольных предприятий. Специалисты ООО «ЖСО-Медицина» стараются более активно выходить на работников предприятий, проводить встречи с коллективами в момент раскомандировок перед уходом под землю и работать индивидуально с каждым человеком, разъясняя новый федеральный закон.

И более того, мы сохраняем хорошие отношения и тесную связь с администрацией и профсоюзом угольной компании «Южный Кузбасс», потому что их позиция всегда стоит на защите социальных гарантий своих работников, они стараются как можно больше получить выгоды и надежной гарантии защиты интересов и прав застрахованных по обязательному медицинскому страхованию.

Чтобы конкурировать с другими страховыми медицинскими организациями, работающими по

обязательному медицинскому страхованию, ООО «ЖСО-Медицина» надеется на многолетний опыт работы своих сотрудников, наличие филиальной сети в крупных городах Кемеровской области.

А также ООО «ЖСО-Медицина» постоянно совершенствует организацию своей работы: круглосуточно работает телефон «горячей линии», осуществляет страхование лиц на дому и в больнице, у которых отсутствует полис ОМС, осуществляет доставку полиса ОМС на дом инвалидам и нетранспортным гражданам, обустроивает свои офисы, наружной кнопкой вызова специалиста по страхованию для лиц инвалидов, передвигающихся на креслах-колясках, более внимательно относимся к проблемам застрахованных граждан, защищаем их права на получение бесплатной и качественной медицинской помощи, всегда стараемся быть рядом с застрахованным в нужный для него момент, работает в тесном сотрудничестве с медицинскими организациями, осуществляющих оказание медицинской помощи всем жителям Кузбасса.

В будущем году мы планируем сохранить социальную направленность ООО «ЖСО-Медицина» и будет совершенствовать и наращивать темпы своей работы для того, чтобы наши застрахованные граждане ощущали и понимали нашу заботу о себе и оставляли свой выбор по обязательному медицинскому страхованию в пользу нашей страховой компании.

*Уважаемые коллеги, дорогие друзья!*

**От всей души поздравляю Вас с профессиональным праздником - Днем работников нефтяной и газовой промышленности!**

*Этот праздник объединяет людей самых разных профессий: геологов и нефтяников, химиков и слесарей, проектировщиков и строителей, сотрудников офиса и лаборантов, всех тех, чья работа фактически дает возможность развиваться и двигаться вперед каждому из нас и всей нашей великой стране в целом. Пусть же будет благосклонна к нам капризная удача! Пусть каждый новый день приносит еще более значимые достижения и победы, делает мир и каждого из нас сильнее, ярче, богаче!*

*Пользуясь случаем, отдельные слова поздравления адресую партнерам и сотрудникам ООО «ХК КЕМ-ОЙЛ». Спасибо за ваш каждодневный высокопрофессиональный труд! Каждый из вас вложил немало усилий для развития и становления в Кузбассе новой для региона отрасли — нефтеперерабатывающей. Счастия вам, здоровья, благополучия и удачи!*

С наилучшими пожеланиями каждому из Вас  
Председатель Совета директоров ЗАО «УК КЕМ-ОЙЛ»  
Александр Юган

г. Кемерово, пр-т Молодежный, 17  
тел./факс: 34-56-58, 34-56-56, 34-56-55



СПОНСОР РУБРИКИ

# ГАЗ ИЛИ



Что касается АГЗС, то только в Кузбассе, по данным, которыми обладает «Авант-ПАРТНЕР», в 2010 году эксплуатировалось более 50 стационарных и передвижных АГЗС. Общее количество компаний-поставщиков этого топлива в регионе насчитывалось на тот момент несколько десятков. Наиболее крупные из них — ООО «Кузбас-

странгаз», ОАО «Кузбасгазификация», ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» (Кемерово) и ООО «Промгаз» (Новокузнецк). Однако последние события на рынке газомоторного топлива показывают, что данный вид бизнеса становится всё менее рентабельным и многие предпочитают уходить из него. На сегодняшний день приостановил торговлю ГМТ «Кузбас-странгаз», сокращает количество собственных АГЗС и делает ставку на своё основное направление — обеспечение газом населения — «Кузбасгазификация».

«За последний год продажи в нашей компании упали на 30%, — рассказывает руководитель одной из компаний, работающих на рынке ГМТ. — Ситуация складывается на рынке непонятная. С одной стороны падают продажи, с другой — оптовики не отпускают газ. Наш газозов стоит без дела уже несколько дней. Предчувствие, что цена на пропан-бутан опять увеличится».

Всё меньше остаётся на рынке компаний, предлагающих услуги по установке газобаллонного оборудования (ГБО). И дело не только в падении спроса на него. По словам индивидуального предпринимателя Дмитрия Чехутина, в сравнении с 2009 годом цену газобаллонного оборудования для пропан-бутана производители увеличили на 1,5 тысячи рублей. При этом стоимость работ по его установке не повысилась, что отрицательно сказывается на рентабельности компании.

Кроме того, по утверждению экспертов, в этом направлении сильно закручиваются гайки со

**Окончание. Начало на стр. 1** вана АГНКС в Новосибирске, капитально отремонтированы несколько АГНКС в Кемерово. В текущем году запланировано строительство двух АГНКС в Новокузнецке и Новосибирске. Всего в Кузбассе сегодня действует 4 АГНКС: по две в Кемерово и Новокузнецке.

Согласно данным «Газпром трансгаз Томск», общее количество автомобилей, работающих на метане, по итогам 2010 года увеличилось в СФО на 200 единиц. Причём наибольший прирост транспорта, работающего на газомоторном топливе, отмечен в Новокузнецке. Здесь более ста машин перешли на потребление экологически чистого метана. Около 70 единиц техники переоборудовано в Томске, Новосибирске и Кемерово, 34 единицы — в Братске.

Рекордное годовое увеличение количества автомобилей, работающих на метане, на юге Кузбасса объясняется просто. В феврале 2010 года в области началась добыча метана из угольных пластов на Талдинском и Нарыкско-Осташкинском месторождениях в Новокузнецком районе. Добычу угольного газа ведёт ООО «Газпром добыча Кузнецк». Добытым метаном, помимо прочего, заправляются машины, работающие непосредственно на промысле, а также вспомогательный транспорт Талдинского разреза, разреза «Южный» и торгового дома «Сибирь». В общей сложности более 100 автомобилей. В основном это «ПАЗики» и «ГАЗели», занимающиеся перевозками пассажиров. Однако в пресс-службе «Кузбасс-сразрезугля» «Авант-ПАРТНЕР» сообщили, что в июне текущего года в компании появился «КамАЗ», работающий на газу. Он развозит уголь населению.

## «ГАЗПРОМНЕФТЬ-КУЗБАСС» ПРЕДСТАВИЛ АВТОМОБИЛИСТАМ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ НОВОЕ ТОПЛИВО «DIESEL PLUS»

*Топливо премиального класса с улучшенными характеристиками будет продаваться на АЗС «Газпромнефть» в Кузбассе наряду с традиционным.*

15 августа на топливном рынке Кузбасса появился новый продукт. Это дизельное топливо с улучшенными характеристиками под названием «Diesel Plus». Оно ориентировано на автолюбителей, которые уделяют большое внимание заботе о своём автомобиле.

«Топливо «Diesel Plus» — это сертифицированный продукт премиального класса, — рассказывает заместитель генерального директора «Газпромнефть-Кузбасса» по розничным продажам Руслан Полетаев, — Обычное дизельное топливо по-прежнему в про-

даже. Мы просто расширили ассортимент и представили нашим клиентам право выбора: заправляться традиционным дизелем или попробовать топливо с улучшенными характеристиками».

«Diesel Plus» имеет усовершенствованную формулу и обладает очищающими свойствами, что позволяет повысить эксплуатационные характеристики автомобиля и одновременно продлить его ресурс. К 31 августа альтернативный продукт будет продаваться в Кузбассе на 45 АЗС «Газпромнефть».



СПОНСОР РУБРИКИ

# НЕ ГАЗ?

По информации НГА, Группа ГАЗ сделала ставку на СНГ. С апреля 2010 года на главном конвейере Горьковского автозавода в Нижнем Новгороде организовано производство газобаллонных автомобилей «ГАЗель». В прошлом году было выпущено около 1,2 тыс. автомобилей. Также в течение 2011-го предполагается начать производство того, что давно ожидал российский рынок, — газобаллонных «ГАЗелей» в модификациях «Автобус» и «Цельнометаллический фургон», работающих на бензине и сжиженном газе. Предполагаемый объём производства ГВА в 2011 году — около 4 тыс. машин.

стороны контролирующих органов, что с одной стороны правильно, как ни как газ — это взрывоопасное вещество. С другой, значительно падает рентабельность бизнеса.

Характерно, что в этих условиях продажи СНГ увеличивает только одно предприятие — «Газпромнефть-Кузбасс». В 2009 году компания начала реализацию масштабного проекта по созданию единой сети автозаправочных станций. Планируется, что в Кемеровской области расширится сеть многоотопливных автозаправочных комплексов, на которых помимо бензина и дизеля можно заправиться также и газом. В 2010 году компания владела 5 АГЗС в регионе, теперь их стало 6.

## «ЗОЛОТОЙ ВЕК» ПРОШЁЛ...

«Золотым веком» газомоторного топлива в Кузбассе можно назвать самое начало 2000-х годов, когда в массовом порядке на ГБО переходили многие местные пассажирские автотранспортные предприятия. Свой выбор они оставили именно на метане. В первую очередь газобаллонным оборудованием оснащались городские маршрутки — «ПАЗики». По словам экспертов, в то время маршрутные перевозки были достаточно рентабельными, чтобы ПАТП могли самостоятельно приобретать новую технику и устанавливать на

Максим Москвичкин  
Полную версию статьи читайте на сайте www.avant-partner.ru



Каким должно быть хорошее такси? Что играет решающую роль для пассажира при выборе того или иного «извозчика»? И как такси может защитить своего клиента? На эти и другие вопросы отвечает Максим Леонидович Изотов, директор такси «Город».

— Максим Леонидович, сейчас в нашем городе довольно много фирм, предоставляющих услуги такси населению. В чем отличие такси «Города» от других, какие преимущества по сравнению с остальными?

— В первую очередь, это удобный, легко запоминающийся телефонный номер — 555-555. Во-вторых, приятные в общении

# ТАКСИ ЗАКАЖЕМ?

Осталось чуть больше недели до того, как вступит в силу новый Федеральный закон РФ от 21.04.2011г. №69-ФЗ «О регулировании рынка таксомоторных перевозок». Закон, как и всегда, подготовлен «тихо», а реальное его обсуждение заинтересованными сторонами началось буквально за два-три месяца до вступления в силу. Однако острая реакция на очередную столь внезапную законодательную инициативу привела к не менее внезапной консолидации, до сей поры разрозненных владельцев таксомоторов. 3 августа в Москве даже прошёл первый всероссийский съезд таксистов. Резолюция съезда требует непереносимого широкого обсуждения нового закона для внесения в него изменений и поправок. В Кемеровской области также прошёл ряд мероприятий по обсуждению запланированных нововведений в таксомоторной сфере. Так, Кузбасская торговая-промышленная палата провела ряд деловых встреч — в Кемерово, Новокузнецке и Междуреченске, участие в которых приняли владельцы и ведущие менеджеры, представляющие более 80-ти таксопарков разных городов и районов. Кузбасские таксисты также склонны объединяться для того, чтобы совместно отстаивать свои права.

## ПРИГЛАШЕНИЕ К ОБСУЖДЕНИЮ

На первой деловой встрече в Кемерово представитель департамента транспорта и связи Кемеровской области Сергей Большой, предложил собравшимся обсудить ряд конкретных вопросов, которые смогут повлиять на нормы областного закона о такси, который сейчас находится в стадии обсуждения. По мнению департамента спорны-

ми являются семь пунктов нового закона:

- Возможность использования в качестве такси автомобилей с правосторонним расположением руля.
- Обязательное оснащение такси подушками безопасности и специальными детскими сиденьями.
- Ограничение автомобиля «по возрасту» — не старше пяти лет.

Квотирование или порядок выдачи разрешений на право осуществления пассажирских перевозок.

Ограничения, связанные с использованием автомобилей, имеющими менее четырёх дверей

Оборудование автомобилей системами слежения ГЛОНАСС.

Требования к водительскому составу — по стажу вождения. Однако сами таксисты отнеслись к предложенной схеме обсуждения норм нового закона иначе. Некоторые пункты, считающиеся сомнительными, они неожиданно приняли как должное и даже полезное. Зато другие — вполне понятные для непрофессионалов нормы — приняли буквально «в штыхки».

## РУЛИТЬ ПО-МОСКОВСКИ

Право заниматься автомобильными пассажирскими перевозками (такси) до 2005 года относилось к лицензионной деятельности. После отмены лицензий в течение шести лет действовал заявительный порядок на эту деятельность. Теперь государство

Окончание на стр. 11



# ТАКСИ В ИДЕАЛЕ

или беспокоиться о том, что с вас возьмут слишком дорого. Информация о стоимости поездки, гос. номере, цвете автомобиля, и о том, что машина уже подъехала, сообщается через СМС-сообщением, и автодозвоном.

— Кстати, насчет расценок. Некоторые фирмы оперируют тем, что у них самые низкие цены. А как с этим обстоят дела в такси «Город»?

— Что касается такси «Город», то у нас оптимальное соотношение цены и качества: не дешево, но и не слишком дорого. На мой взгляд, сейчас люди уже начали понимать, что такое «соотношение цена-качество». Поэтому если человек выбирает такси из-за низких расценок, то он должен предполагать, что и сервис, который ему предоставят, будет соответствующий: это касается и состояния автомобиля, и квалификации водителя...

— Сколько опытных водителей в такси «Город»?

— Сейчас принимаются водители с опытом вождения не менее 5 лет, это очень важно. Ведь именно от них зависит безопасность пассажира во время поездки. Согласитесь, опытный водитель не только быстро довезет до нужного места, но и сумеет правильно ориентироваться в аварийной ситуации, если она вдруг возникнет, свести ее к минимуму. На время поездки вы вернете ему свою жизнь.

Парк такси «Город» на 100% состоит из импортных хороших авто, таких как Nissan, Toyota, Ford, Kia, Daewoo Nexia и другие. Поэтому даже если ехать вам 5 минут, то, вне сомнения, они будут пусть и не лучшими многими в вашей жизни, но, как минимум, приятными. Помимо гражданских поездок по телефону 555-555 можно заказать машины премиум-класса на различные мероприятия: свадьбу, банкет, на встречу в аэропорт и т.п. Также такси «Город» активно занимается грузоперевозками и оказывает услуги авто-эвакуатора.

— Практикуются ли у вас какие-либо бонусные программы, скидки для постоянных клиентов?

— В настоящее время по итогам каждого месяца постоянным клиентам присваивается скидка 10%. Идет разработка бонусной программы: скидки за километраж — чем дальше едешь, тем меньше платишь. Так что, чем чаще человек будет заказывать такси по номеру 555-555, тем больше он сэкономит.

Удобный телефонный номер, вежливые операторы, приемлемые цены, хорошие авто и опытные водители, все это «Такси — Город». Всегда рядом.



## БЛИЦОПРОС

Основными потребителями газомоторного топлива сегодня являются небольшие компании, занимающиеся мелкими грузоперевозками, легковые и маршрутные такси, а также некоторые бюджетные организации и крупные частные компании, занимающиеся перевозками пассажиров. Лишь некоторые владельцы личного транспорта могут похвастаться собственным опытом работы на таких машинах. «Авант-ПАРТНЕР» попытается узнать, как к газомоторному топливу относятся сами автолюбители, и попросит их ответить на следующие вопросы. В чём вы видите преимущества и недостатки газомоторного топлива в сравнении с бензином, дизельным топливом? Есть ли будущее у ГМТ?

### Александр Зиньков, водитель со стажем (Кемерово):

— В конце 90-х годов у меня была «Волга», которая работала на метане. Потом ездил на «ГАЗе» и «Соболе», где в качестве топлива использовался пропан-бутан. Так что мне на практике знакомы преимущества не только газа в сравнении с бензином, но и пропан-бутана в сравнении с метаном.

Метан — это газ высокого давления и, как следствие, баллоны с ним очень тяжелые. Например, баллон с метаном для легковых автомобилей объёмом 60 литров весит 41 кг. В багажнике моей «Волги» таких баллонов было три. Занимали они практически половину пространства. При этом на задний мост дополнительное давление в 120 килограмм! Равноценный по объёму баллон с пропан-бутаном весит всего 20 кг. При этом расход газа в этом случае наравне с бензином — 60 литров на 350 км хватает. Мощность двигателя практически не теряется, в то время, как на метане она падает до 30%, соответственно и расход топлива в этом случае выше. К тому же, заправкой для пропан-бутана у нас много, а метана — единицы. Например, в Кемерово таких только две.

Перед бензином у газа вообще свои преимущества, главное из которых цена. Но есть и другие, так в случае с газом качество топлива гарантировано на 100%. Газ он и есть газ (пропан-бутан или метан), а если ты наливаешь бензин из колонки с надписью «Аи-92», это ещё далеко не гарантия, что там бензин именно этой марки. И перебоев с газом на заправках у нас много, а метана — единицы. Например, в Кемерово таких только две.

В общем, моё мнение, что газомоторное топливо, особенно пропан-бутан, очень хороший вариант для автомобилей. Что касается опасений многих по поводу его взрывоопасности, то скажу следующее. Бензин тоже горит и взрывается. Кроме того, в случае повреждения бака он вытекает, а не утечивается, как газ, что тоже опасно. Кроме того, пары бензина очень вредны для здоровья, я уже не говорю о вреде для экологии в целом. Если бы мы всю жизнь ездили на газу, а потом нам предложили бы пересесть на машины с бензином, то все бы отказались.

### Максим Титов, совладелец ИП «Альфа-Такси» (Новокузнецк)

— В нашем автопарке несколько грузовых «ГАЗелей», работающих на метане и одна — на пропан-бутане. Но мы планомерно избавляемся от тех и других. Российский автопром давно потерял доверие, и мы покупаем японские грузовики, которые работают на дизеле, а на такую технику устанавливать газобаллонное оборудование смысла нет.

Что касается преимуществ использования газомоторного топлива в сравнении с бензином, то они практически всё вкладываются в цену. Газ дешевле. Причём метан дешевле, чем пропан-бутан, хотя само оборудование на него в разы дороже. В условиях, когда машина много эксплуатируется, расходы на её переоборудование окупаются довольно быстро. Между тем есть и множество недостатков.

Во-первых, установка газобаллонного оборудования в регионе зачастую занимают небольшие компании, которые не всегда могут гарантировать качество. В нашем случае оборудование довольно часто выходит из строя, периодически возникают проблемы с его настройкой.

Во-вторых, сам газ отрицательно влияет на двигатель. Бензин при сгорании выделяет смазывающие вещества, а газ сухой и при его сгорании втулки клапанов изнашиваются значительно быстрее, приходит в негодность и головка двигателя так, что её приходится выкидывать.

В-третьих, для того, чтобы ездить на таких машинах не достаточно иметь одних водительских прав. Необходимо пройти соответствующие курсы, и получить удостоверение, дающее право на вождение автомобиля, работающего на газомоторном топливе. У нас хоть и небольшое, но всё-таки предприятие. Водители меняются с определённой периодичностью и на всех «корочек не напасёшься».

### Станислав Гусельников, генеральный директор ООО «Джокер» (Кемерово):

— На первоначальном этапе работы компании в нашем таксопарке были «Волги», которые ездили на пропан-бутане. Вышло довольно дешево, чем на бензине, но возникали проблемы с оборудованием. Оно периодически ломалось. К тому же клиенты часто жаловались на запах газа в салоне. В результате уже лет 7, как мы полностью отказались от использования газомоторного топлива, и возвращаться к нему не собираемся.

### Александр Мехоношин, инженер по обслуживанию копировально-множительной техники, компания «Копир» (Кемерово):

— Моя машина ездит на газомоторном топливе уже более 7 лет. Проблем с ёмкостью багажника при этом не испытываю, так как баллон с пропан-бутаном установлен под машиной (вместо запасного колеса). Вообще минусов при использовании этого вида топлива, с моей точки зрения, нет. Только плюсы, главный из которых, более низкая цена. При этом, чем больше расход, тем быстрее окупаемость установленного газобаллонного оборудования. Мне часто приходится ездить, в том числе и по работе, так что я не жалуюсь. К тому же заправкой, в данном случае АГЗС, в городе вполне достаточно.

Однако для среднестатистического автолюбителя, который использует машину не так часто, экономия при сегодняшней цене на газ получается незначительная. Думаю, что именно при снижении цены на газ желающих перейти на ГМТ станет значительно больше.

**Элитные земельные участки в Новосибирске**  
Все коммуникации, охрана, отличная экология,

**участки в Новосибирске**  
свой пляж WWW.FOODMK.RU тел.: 8(383)-223-31-31

# СЕЛИГЕР: ТЕРРИТОРИЯ АКТИВНЫХ И УСПЕШНЫХ

Этим летом Тверская область привычно, уже в седьмой раз приняла в гости на берегу знаменитого озера Селигер участников одноименного Всероссийского Молодежного образовательного форума. Форум год от года растёт — если в 2005-м здесь побывало около трёх тысяч молодых людей, то в этот раз сюда приехало более двадцати тысяч. Делегация от Кемеровской области также побывала на «Селигере» в июле, приняв участие в частности в сменах «Инновационное и техническое творчество» и «Предпринимательство».

Организатором поездки выступил Департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области в рамках реализации программы «Вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность». Мы попросили участников форума рассказать о своей работе на «Селигере».

**Елена Бакирова**, 25 лет, образование высшее, маркетолог, куратор проекта «Молодёжное предпринимательство» Муниципального некоммерческого Фонда поддержки малого предпринимательства города Кемерово (МНФПМП).



— Участие в форуме такого уровня, как «Селигер» — это колоссальный опыт для каждого молодого предпринимателя. В первую очередь потому, что именно там — в одном месте — собраны лучшие деловые тренеры России и самые яркие звезды отечественного бизнеса. Опыт мастеров и подпитка энергией огромного количества самых активных людей из числа молодых — вот наибольшая ценность, которую можно вынести из такого мероприятия как этот форум.

Целью моей поездки было — представить на форуме опыт работы нашего фонда в области поддержки молодёжного пред-

принимательства и, конечно, узнать о том, что делается другим. В общем, это было задачей всех, собравшихся там — собрать волею общепринятый опыт, чтобы развить его дальше и передавать другим. Это очень важная миссия, поскольку каждый на собственном опыте уже прошёл путь решения типовых проблем, знает, как их решать, предвидит, с чем предстоит столкнуться в дальнейшем, и потому способен вложить в общую копилку алгоритмы решения довольно сложных задач.

Надо сказать, что Кемеровская область попала в этом году в число 20-ти регионов, участвующих в форуме. И, как оказалось, в деле поддержки молодёжного предпринимательства мы даже не «среднячки», а держим очень высокий уровень, по сравнению со многими областями или республиками. Естественно, тому, чего уже достигли, мы учили других, и, конечно же, многому учились сами. Меня лично чрезвычайно привлек опыт Тюмени в области организации обмена опытом между международными стажировками.

Если говорить о собственной программе, то я презентовала на форуме образовательная программа нашего фонда «Бизнес-фреш». Эта программа была отмечена на конкурсе молодёжного социально-значимых проектов «Кемеровское молодёжное Вече» в рамках областного молодёжного форума «Старт-2010» в числе победителей этого конкурса и получила золотую медаль на Кузбасской международной неделе

предпринимательства и бизнеса. «Бизнес-Фреш» — это 70-часовой курс по основам предпринимательства, включающий в себя все этапы развития бизнеса: от разработки бизнес-идеи, до конкретных деталей — регистрации, выбора системы налогообложения, организации маркетинга, управления персоналом и многих других вопросов.

Основной целью программы является содействие начинающим предпринимателям при разработке бизнес-идеи «с нуля», поэтому итогом программы становится полностью готовый бизнес-план, необходимый для начала деятельности молодой компании. Эта программа действует, и уже в марте 28 студентов стали её участниками. А в июне 12 проектов получили дипломы финалистов от координационного совета по делам молодёжи Администрации города Кемерово и получили приоритетное право на участие во всех конкурсах, программах льготного кредитования реализованных Фондом.

Я сама имею личный опыт ведения собственного бизнеса, а в данный момент работаю в структурах его поддержки. И совершенно уверена в том, что в предпринимательству надо подходить именно молодых людей. Не «пахать», но обязательно помогать тем, кто пока ещё недостаточно мотивирован, кто не имеет опыта. Иначе время будет упущено, а с возрастом человеку становится всё труднее решиться на открытие собственного дела. А дел вокруг нас — полно! И я прекрасно вижу то, что в городе Кемерово все дороги для развития предпринимательства открыты. Особенно — для молодых. На сегодняшний день действует целая система поддержки молодёжных проектов — на базе студенческого бизнес-инкубатора МНФПМП Кемерово — для тех, кто уже является руководителем бизнеса, и для тех — кто только планирует открыть свое дело.

**Дмитрий Старов**, магистрант второго года обучения физического факультета Кемеровского государственного университета, руководитель проекта



студенческого интернет-радио «STAND UP».

— На форуме «Селигер» мне выпала честь быть руководителем делегации от Кемеровской области — в составе четырнадцати человек. Это стало возможным при поддержке Департамента молодёжной политики и спорта Кемеровской области.

Буду абсолютно честным. лично для себя я рассматриваю эту поездку туда, как некий «пробный тур». И тут же поясню, почему. Дело в том, что в этот раз я не презентовал собственный проект, — хотя он давно и детально разработан — а был в роли участника команды известного кузбасского инноватора Александра Бервено.

Мне не хотелось выставлять просто идею, поскольку я планирую на следующий год — там же на «Селигере» — показать конкретные результаты этой работы. Пока же, я только обращался за оценкой перспектив успешности своего проекта к экспертам очень высокого уровня — вплоть до руководителя компании Microsoft в России. Скажите, ну где ещё вы сможете подойти к человеку такого ранга, да ещё предельно для оценки свою идею? Только на «Селигере»!

Мой проект — инновационный и некоммерческий. Что, казалось бы, может решить сеть студенческого радио? На самом деле — очень многое. Главной задачей здесь становится преодоление в студенческой среде проблемы информирования. И именно тут —

самым действенным инструментом — может быть только радио, и ничто другое! Мы отворачиваемся от надоевших всем плазменных экранов. Нам некогда (или просто не хочется) читать деловые газеты или глянецовые журналы. Но вот, от радио, которое будет звучать, вернуться труднее — оно же и впрямь звучит! Не даже такой примерно слоган для наших студентов придумал: «Не переключайся — всё равно переключиться некуда!» Новое радио наше будет распространяться вовсе не по радиоволнам, а в сети интернета. Это — тоже инновация, способная повысить уровень внимания молодёжи.

Но, при этом, студенческое радио, ни в коей мере не будет мешать учебному процессу — трансляция с центрального университетского сервера будут вестись только в местах внеаудиторного присутствия студентов, а особая технология устройств динамиков не позволит звуку распространяться за стены этих помещений.

Проект обязательно предусматривает развитие. Включившись в информационно-новостную систему нашего университета, мы рассчитываем распространить эту систему и далее — сначала на университеты и институты Кемерово, а потом — на вузы и их филиалы в других городах Кузбасса.

Ну, а нашей главной и чрезвычайно важной «тактической» задачей на сегодня станет информационная поддержка в программе Департамента молодёжной политики и спорта Кемеровской области «Вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность».

Гораздо большей критике подверглись нормы закона, предписывающие окраску автомобилей в единый цвет, запрет на «правый руль» и обязательную регистрацию таксистов в качестве индивидуальных предпринимателей. И, конечно же, самое большое негодование было связано с требованием использовать в качестве такси только собственные (не арендованные) автомобили не старше пяти лет. И доводы таксистов по этому поводу абсолютно понятны. Новый автомобиль с «левым» рулём, оснащённый подушками безопасности — это немалая стоимость около 700 тысяч рублей. В условиях нашего региона, а особенно его малых городов, частным перевозчикам такие автомобили просто недоступны. Кроме того, они просто не окупат себя. Действие подобных норм в провинции, как говорят представители таксомоторных компаний, равнозначно полному искоренению такой сферы перевозок как такси, а «московский почерк» авторов закона в очередной раз подтверждает соображение о том, столичные законы пишутся с ориентацией исключительно на саму столицу.

Может быть, я предвосхищаю события, но уверен, что с этой задачей, как со многими последующими, мы справимся. И на будущий год представим на «Селигере-2012» презентацию серьёзного и работающего проекта в масштабе целого региона. Знаю, что ничего подобного в стране пока нет, и хочу, чтобы первым в этом деле стал наш Кузбас!

Подготовила  
Сергей Волков

# ТАКСИ ЗАКАЖЕМ?

**Окончание. Начало на стр. 9**  
опять берёт пассажирские перевозки под свой особый контроль. Правда, лицензий, как таковых, выдавать не будет. Но будут своеобразные разрешения на право оказывать такие услуги. Кто конкретно эти разрешения будет выдавать и чем руководствоваться при их выдаче (или отказе), пока толком не понятно. Известно лишь то, что эти полномочия будут иметь органы каждого субъекта федерации, но никак не муниципальные органы. На уровне слухов говорится в основном квортировании количества перевозчиков в каждом регионе, то есть — не более определённого количества.

Как ни странно, но такие нормы получили если не единодушное одобрение, то вполне положительное согласие перевозчиков. Эта позиция объясняется тем, что большинство из них, как представители легального бизнеса, готовы к нормальной и здоровой конкуренции, но не приемлимы к деятельности нелегальных «бомбил». Некоторые из собравшихся даже требовали, чтобы закон предоставлял им — таксистам — специальные права по борьбе с нелегалами. «Экстремистов» успокоили предложением — оно прозвучало от первого вице-президента КТПП Марины Шавгулидзе — создать общественное объединение таксистов (в форме гильдии при КТПП или некоммерческого партнёрства с перспективой создания СРО).

Гораздо большей критике подверглись нормы закона, предписывающие окраску автомобилей в единый цвет, запрет на «правый руль» и обязательную регистрацию таксистов в качестве индивидуальных предпринимателей. И, конечно же, самое большое негодование было связано с требованием использовать в качестве такси только собственные (не арендованные) автомобили не старше пяти лет. И доводы таксистов по этому поводу абсолютно понятны. Новый автомобиль с «левым» рулём, оснащённый подушками безопасности — это немалая стоимость около 700 тысяч рублей. В условиях нашего региона, а особенно его малых городов, частным перевозчикам такие автомобили просто недоступны. Кроме того, они просто не окупат себя. Действие подобных норм в провинции, как говорят представители таксомоторных компаний, равнозначно полному искоренению такой сферы перевозок как такси, а «московский почерк» авторов закона в очередной раз подтверждает соображение о том, столичные законы пишутся с ориентацией исключительно на саму столицу.

Второй блок затрагивает экономические интересы владельцев такси.

Предлагается не устанавливать ограничения по сроку эксплуатации транспортного средства для такси. Техническое состояние автомобиля далеко не всегда связано со сроком его эксплуатации. При грамотном подходе и должном сервисном обслуживании машина может использоваться для перевозки пассажиров гораздо более пяти лет. Федеральным законом №69-ФЗ от 21.04.2011 г. на руководителей фирм такси возложены обязательства по обеспечению технического обслуживания и ремонта машин, по контролю за их техническим состоянием. С 1 января 2012 года вводится административная ответственность за несоблюдение данных правил для предпринимателей и руководителей фирм такси. Эти нормы вполне способны обеспечить качественное техническое состояние автомобилей, а владельцы кузбасских предприятий такси высказали даже готовность предъявлять свои транспортные средства для техосмотра дважды в год.

Областной закон о такси продолжают осуждать до конца года. Сергей Волков

выработали целый ряд предложений и поправок к новому закону о такси. Они были сгруппированы в два основных блока.

Первый относится к «имиджевым» нормам. Предложено оставить возможность выбора предприятия, оказывающему услуги по перевозке пассажиров и багажа, самостоятельно определить цветовую гамму своих транспортных средств. Аргументация такова: в настоящее время ни одно отечественное автопредприятие не выпускает автомобили, специально предназначенные для услуг такси. Создание собственного автопарка, перекрашивание машин, установка таксометра и кабсового аппарата влекут за собой значительные расходы. В данной ситуации, с целью уменьшения затрат, возможно использование автомобилей с «родным» цветом. Но при этом с обязательной установкой опознавательного знака, нанесением общепринятой цветографической схемы, и, дополнительно — логотипа предприятия и номеров телефонов такси.

Данное предложение имеет рациональное зерно в следующем: так как горожане смогут определять фирму такси по её цвету, то каждая из них будет стремиться к более качественному обслуживанию, соблюдению правил дорожного движения, чтобы поддерживать свой имидж. Таким образом, повысится не только культура поведения на дороге, но и появятся дополнительные возможности для сотрудников правоохранительных органов по быстрому поиску правонарушителей.

Предлагается не устанавливать ограничения по сроку эксплуатации транспортного средства для такси. Техническое состояние автомобиля далеко не всегда связано со сроком его эксплуатации. При грамотном подходе и должном сервисном обслуживании машина может использоваться для перевозки пассажиров гораздо более пяти лет. Федеральным законом №69-ФЗ от 21.04.2011 г. на руководителей фирм такси возложены обязательства по обеспечению технического обслуживания и ремонта машин, по контролю за их техническим состоянием. С 1 января 2012 года вводится административная ответственность за несоблюдение данных правил для предпринимателей и руководителей фирм такси. Эти нормы вполне способны обеспечить качественное техническое состояние автомобилей, а владельцы кузбасских предприятий такси высказали даже готовность предъявлять свои транспортные средства для техосмотра дважды в год.

Областной закон о такси продолжают осуждать до конца года. Сергей Волков

# ПРО ФЛАГИ И БАРАБАН

*«Губернатор Тулеев предложил собственникам и руководителям угольных компаний Кузбасса сократить чувство меры при праздновании Дня шахтёра: избежать помпезности и уменьшить расходы на звёзд эстрады и салюты. Сэкономленные деньги, считает Тулеев, уместнее было бы отдать тяжело больным детям, нуждающимся в дорогостоящем лечении. Областной департамент охраны здоровья населения подготовил список 300 детей, нуждающихся в высокотехнологичной медицинской помощи. Этим детям в адресном порядке будут направлены средства, которые пожертвуют угольщики».*

Пресс-служба АКО также напоминает, что сам губернатор неоднократно перечислял детям, нуждающимся в помощи, средства, вырученные на благотворительных аукционах. Так, в марте нынешнего года на одном из таких аукционов за коллекцию драгоценного оружия выручили 5 млн рублей.

Прадзвонка по случаю Дня шахтёра всегда напоминали мне басню Ивана Крылова про Стрекозу и Муравья: весь год трудолюбивые муравьи трудятся в земных недрах, а в конце лета вдруг выбрасывают заработанное тяжким трудом на осветительных вертиках. Трудно, конечно, ожидать, что угольные компании вдруг откажутся от застарелой традиции и обойдутся в День шахтёра самодеятельностью, но, надо полагать, стрелы нынче будут омельше, а фейерверки — не столь оглушительными.

В Федерации профсоюзных организаций Кузбасса также прошёл благотворительный аукцион, и тоже в пользу обездоленных детей, которым таким образом решили помочь собраться в школу. Правда, результаты оказались куда более скромными. Среди лотов фигурировали пионерские значки, шахтерский свистильник, древний видеомонитор и brasлет времен Второй мировой войны, принадлежавший немецкому офицеру. Сама федерация на такое дело не пожалела даже собственного флага, который ушёл с молотка за 510 рублей. «А самым престижным оказался пионерский барабан 1959 года выпуска. Его приобрела бывшая отрядная барабанщица за 1000 рублей», — бодро сообщает та же пресс-служба. И добавляет, что организаторы намеревались повторить аукцион накануне дня рождения комсомола, в конце октября.

Всё это напоминает уже не басенный, а песенный сюжет. Точнее, куплет из Ильфа и Петрова: «В учреждении шум и тарарам, всё давно смешалось там. Машинист Лизочке Каплан подарили барабан». Стоит обратить внимание также на популярность советские символы и атрибутики: ещё немного, и мы начнём воспринимать

Советский Союз как затонувшую Атлантиду, со всей вытекающей отсюда мифологией. А кроме того, в этом сюжете можно разглядеть ситуацию, обратную сказке о Буратино. Там деревянный человечек продал азбуку, чтобы попасть на балаганное представление. Здесь устроили представление, чтобы купить детям азбуку... Нет, мы не рождены, чтобы сказку сделать былью, как пелось в советской песне. Мы сказку вывернем наизнанку, но шоу должно продолжаться, как пел совсем другой герой.

Следующее сообщение новостной ленты также напоминает о героических временах. «В Кузбассе задержали банду, терроризировавшую наркоторговцев... Рассматривается уголовное дело в отношении пяти членов преступной группировки, полгода угрожавших местным наркоторговцам и выбивавших из них деньги. Как сообщили в следственном управлении, им инкриминируется вымогательство, сбыт и хранение огнестрельного оружия, похищение документов, насильственное принуждение к даче или отказу от показаний. Банда вымогателей, по версии следствия, действовала с октября 2009 по март 2010 года. Под стражей находятся четверо обвиняемых, по делу проходит двенадцать потерпевших». Будут ли привлечены к ответственности потерпевшие сыбчички наркоторговцев, не сообщается.

Вообще-то, если считать наркотики абсолютным злом, то борцы с наркоторговцами — это даже не Робин Гуды, это гораздо круче. Вроде бы правоохранители должны такую борьбу, наоборот, приветствовать, хотя бы негласно. С другой стороны, приятно, конечно, что следователи и тут держатся буквы закона. Однако невольно вспоминается деятельность Екатеринбургского фонда «Город без наркотиков». Это сейчас его глава Евгений Ройзман — телезвезда, а деятельность фонда благословляет местный архиепископ. А было время, Ройзман и в тюрьме посидел — а всё потому, что тамошние правоохранители намеревались регулировать оборот наркотиков самостоятельно, и никого к этому прибыльному делу не подпускать.

У нас, понятно, нет никаких оснований подозревать в чем-то подобном кузбасских следователей. Но всё равно при подобных известиях почему-то охватывает тихая грусть, как в перомтовской «Тамани»: «И зачем я смутил покой мирных контрабандистов», сиречь наркоторговцев, и т. п.

А вот это сообщение меня, напротив, рассмешило: «Надо ли бороться со стереотипами восприятия, как создать и продвинуть единый бренд Сибири, чтобы помочь развитию макрорегиона, обсудили участники заседания Кузбасского медиа клуба. Мероприятие прошло в Кузбасском технопарке... Журналисты, блогеры, руководители PR-агентств, представители пресс-служб органов власти и предприятий, маркетологи из Кемерово, Новокузнецка, Новосибирска и Красноярска выявляли основные слагаемые символического капитала Сибири. Как показал опрос среди членов медиа клуба, чаще всего Сибирь ассоциируется с образами «медведь», «тайга», «мороз», «снег» и «деревые орешки», «Кузбасс» — с символами «уголь», «шахтеры, шахтерство Тулеев». Сообщается также, что заседание решили «выработать не только единый бренд, но и единую стратегию по позиционированию» для сибирских регионов.

Удивительная всё-таки самодеятельность. Вообще-то мифология, представляющие в народном сознании целые регионы, да ещё такие обширные как Сибирь, складываются веками. Навскидку можно припомнить устойчивые идиомы «сибирское здоровье», «сибирская тайга», «сибирский кот», «сибирская язва», такие понятия как «кержак» и «чалдоны» — и все они, мягко говоря, не вчера появились. Пушкин добавил к этому списку строчку «во глубине сибирских руд»; но Пушкин был гений. Весь мир знает такой почтенный бренд как Транссиб; советская эпоха добавила к нему мрачный ГУЛАГ и ещё несколько «великих строек». Официальные гербы регионов и городов вырабатывают учёные геральдики на основе тысячелетней традиции, символика которой восходит к алхимической образности, уходящей корнями в ещё более древние времена. А тут безвестные пиарщики, блогеры и маркетологи намереваются в одночасье всё пересоздать и «перепозиционировать». Даже не скажешь «флаг им в руки», потому что на флаге всё-таки должна быть грамотная символика.

В общем, символика надо читать. Во-первых, оно как-то укореняет в действительности: понимаешь, что всё на свете происходит не впервые. А во-вторых, ни на чем не основанная юношеская спесь при свете вечности как-то сама собой утихает.

Юрий Юдин

## УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ — ПРОСТЫЕ РЕШЕНИЯ НЕПРОСТЫХ ЗАДАЧ

Эксперты ГК «ИНТАЛЕВ» расскажут о принципах построения эффективной финансовой системы. Бесплатный мастер-класс «Управление финансами — простые решения непростых задач» состоится в Кемерово 7 сентября.

Успешность компании напрямую зависит от эффективного управления финансами. Для обеспечения конкурентоспособности на рынке предприятию необходимо иметь комплексную систему финансового управления, отражающую для руководителя полную и оперативную информацию о состоянии бизнеса.

Участники мастер-класса узнают о самых новых подходах к управлению финансами, о том, как увеличить эффективность деятельности компании и обеспечить стабильность, устойчивость и экономическую безопасность бизнеса.

В программе мастер-класса:  
— Как сделать так, чтобы компания жила по бюджету? Бюджетирование, ориентированное на результат.  
— Почему важно иметь финансовую структуру и кто должен отвечать за финансовый результат.  
— Пазл финансового директора: как план сделать фактом?  
— Деньги есть, а прибыли нет. Что делать, чтобы было и то, и другое.  
— Как построить комплексную автоматизированную систему управления бизнесом.

Ведет мастер-класс Генеральный директор Сибирского офиса ГК «ИНТАЛЕВ» Марина Гуляева, все вопросы раскрываются на практических примерах и реально работающих на российских предприятиях системах. «ИНТАЛЕВ» поделится многолетним проектным опытом в области построения эффективной системы управления финансами и поможет выработать необходимый рецепт успеха, роста и конкурентоспособности.

Подробная информация и регистрация: на сайте [www.intalev-siberia.ru](http://www.intalev-siberia.ru), по электронной почте [info@intalev-siberia.ru](mailto:info@intalev-siberia.ru) или по телефону (383) 203-53-95.



общество с ограниченной ответственностью  
**РЕГИОНАЛЬНОЕ ДЕЛОВОЕ ПАРТНЕРСТВО**  
**Юридическое сопровождение Вашего бизнеса**

**Юридическое сопровождение Вашего бизнеса**  
• договорная работа любой сложности,  
• урегулирование разногласий с контрагентами,  
• претензионно-исковая работа, представительство в судах  
• решение корпоративных задач  
• комплексное юридическое обслуживание

**Юридическая помощь гражданам**  
• гражданско-правовые, трудовые, семейные и другие вопросы  
• алиментно-исковая помощь  
• защита интересов в суде

г. Кемерово, ул. Красноармейская, 105-4  
тел.: 8-903-940-6241  
e-mail: [reg\\_dp@mail.ru](mailto:reg_dp@mail.ru)

**Адрес редакции, учредителя и издателя:** 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора [editor@avant-partner.ru](mailto:editor@avant-partner.ru); электронная версия издания в сети Интернет [www.avant-partner.ru](http://www.avant-partner.ru); **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 3 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка — бесплатно. В розницу — цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

# ПРАЗДНИК ДЛЯ СТРОИТЕЛЕЙ

10 августа в РЦ «Континент» Некоммерческое партнёрство «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» собрало друзей, партнёров, коллег, чтобы отметить свой праздник — День строителя.

Председатель Совета «НП СПК», руководитель Регионального центра «Кузбасский» СРО НП МНОС «Сибирь» — **Александр Плебух** в своём приветственном слове собравшимся отметил, что в зале находятся люди сотрудничества и дружба с которыми продолжается ни одно десятилетие. И как подтверждение этим словам — на празднике прошло чествование и награждение юбилейными медалями «40 лет Движению МЖК» кузбасских активистов этого, тогда ещё всесоюзного движения. Кстати, в Кузбассе в этом году отмечается его 25-летие.

Александр Плебух также заметил, что сегодня, чтобы соответствовать изменениям, происходящим в

стране и на строительном рынке, чтобы выстоять в конкурентной борьбе с крупными строительными корпорациями, небольшим компаниям нужно объединяться. Подтверждая этот тезис, **Владимир Островский**, президент СРО НП МНОС «Сибирь», объявил о совместном решении участников СРО Некоммерческого партнёрства Межрегиональной некоммерческой организацией строителей «Сибирь» и Некоммерческого партнёрства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» создать Центр стратегического развития строительного комплекса Кузбасса, который бы выполнял функции «управляющей компании», помогая малому бизнесу не



Владимир Островский поздравляет кузбасских строителей с праздником



Александр Плебух вручает наиболее активным членам партнёрства почётные грамоты



Праздник удался на славу

только ориентироваться в рыночных реалиях, но и получать заказы.

И не смотря на то, что многим строительным компаниям, особенно представителям малого бизнеса, сегодня живётся нелегко, такого рода объединения помогают не только выживать, но и развиваться. Что и подтвердили участники праздника.

## КРУГ ЧТЕНИЯ

# СТРАСТИ ПО АНДРЕЮ

Не только любителям кино стоит вчитаться в книгу «Андрей Тарковский», вышедшую в молодогвардейской серии ЖЗЛ.

Это не биография в привычном значении слова, а скорее увлекательное исследование известного киноведа Виктора Филимонова, предпославшего книге подзаголовок «Сны и явь о доме», который, как проясняется из содержания, стал основой данной работы автора.

Дом для режиссера — возможность спасения на земле от неизбежного физического ухода человека. Ну а сны, причудливые и мистические, яркие и до дрожи близкие к реальности сопровождали Тарковского в течение всей его жизни от младенчества до смерти из-за страшной болезни и отражались в каждом из фильмов. Эти две магистральные темы — главные для исследователя.

В книге три части, в каждой из которых по три главы, не считая «Преддверия» и «Памятника. Эпилога». Есть ли что-то зашифрованное за этими цифрами?.. Первая часть: детство и взросление до создания первой полнометражной картины «Иваново детство», прославившей режиссёра и сформировавшей гения мирового кино. Начало искусства Тарковского — хрущёвская оттепель, явившая возможность для появления в культуре целой когорты молодых талантов. Тарковскому удалось проскочить с первым фильмом в приоткрывшуюся щель, просуществовавшую короткий временной отрезок.

Обрушившаяся слава оказалась заслуженной: с «Иванова детства» имя Андрея Тарковского оказалось вписанным золотыми буквами в историю мирового кинематографа.

Вторая часть работы Филимонова о создании трёх прославленных кинофильмов: «Андрей Рублев», «Солярис», «Зеркало».

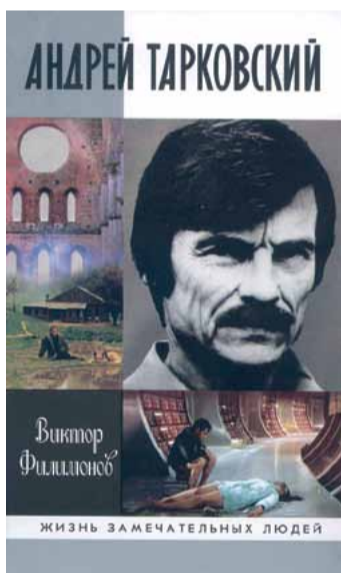
Третья — «Сталкер», «Ностальгия», «Жертвоприношение».

Семь фильмов, семь шедевров! Существует, на мой взгляд, миф, будто Тарковский вызвал дух Пастернака и спросил, о количестве фильмов, которые удастся снять. Дух поэта назвал за спиритическим столом цифру «семь». На реплику вопрошавшего, что, дескать, так мало, дух гения литературы ответил: «Зато каких!»

Как и всех великих мифология сопровождала Андрея Тарковского при жизни, после смерти — пышно цвела.

Хорошо помню мальчишеские впечатления от «Иванова детства» в сельском киноклубе, куда зрителей, изнывавших от жары и пота, набилось под завязку. Конечно, многого пацанва не смогла понять, что-то после разъяснили учителя в школе, имя же создателя уже тогда врезалось в память, несмотря на то, что для детского возраста авторы и фильмов, и читаемых книг всегда уходили за периферию внимания.

Уже во взрослом состоянии был малый зал знаменитого кемеровского кинотеатра «Москва» — просмотр «Зеркала» Тарковского. Зальчик работал для интересующихся только в вечернее время, билеты приходилось добывать загодя, свободных мест не было. Но к концу сеанса осталось из человек 70-ти всего-то пяток зрителей, у двух — на глазах слезы, остальные досидели, потому что «надо было до конца досмотреть». Как рассказывали, примерно с такими же результатами заканчивалась каждая демонстрация. Не было понимания самым массовым советским кинозрителем сложного языка режиссера Тарковского. Какая-то часть восхищалась, но, несмотря на насаждение куль-



та режиссера близкими к нему людьми, его гениальность массой не осознавалась. Зритель должен был созреть до понимания режиссерских тайн и мыслей гения.

А вот в «Рублеве» — прозрачнейшем из фильмов — пугала, по словам автора книги, «непреодолимая катастрофичность человеческого бытия, его балансирование на тонкой грани между жизнью и смертью». Всё, сделанное мастером, было без учета и намека на преобладающую на данный момент идеологию. У Тарковского в кадре, не только в «Рублеве», а и в остальных фильмах, под спудом благополучия шевелится хаос страшный и непреодолимый: бодрящейся советской системе подобное, конечно, представлялось враждебным. Но ведь ещё и главный герой, иконописец-гений Рублев — святой. По Тарковскому, художник есть единственный носитель света, восприимчив божественного начала. Но при этом творец красоты одинок и почти раздавлен этой своей миссией. Как и сам режиссер.

В предпоследнем фильме «Ностальгия», снимаемом уже вне Отчества, режиссер приходит к выводу о мессианской роли художника. Тарковский выносил

гамлетовскую мысль («вправить суставы вывихнутого века») и реализовал её наглядно в изображении на киноплёнке, исправляя несовершенную реальную жизнь с помощью своего искусства.

Титан искусства прошел через искус и пытку одиночеством, оставленностью, подготовил неуловимый путь к своей личной Голгофе и пережил личный Апокалипсис, проторил личную дорогу между грехом и святостью к бессмертию.

Его искусство превратилось для него в самую настоящую религию, что, в свой черед, привело создателя к вере в Бога и, в какой-то степени, к мыслям о вине человека и народа в своем несовершенстве, ибо катастрофа, в конце концов, гнездится в человеке и обществе. А в этом тоже была опасность для властей предрержащих. Вот поэтому-то и свирепствовала цензура — так позднее назовут то, что вязло патокой на творчестве гения, тормозя, разрушая нервную систему, да и приближая физический конец.

Тарковский много и по-настоящему думает, читает, черпает у философов, у того же Достоевского, формулирует для себя «... нравственное содержание божественного начала, воплощенного в любви».

Уже сказано, что автор книги конкретизирует понятие дома, как основополагающее в жизнеописании Андрея Тарковского. Этот дом, в первую очередь, духовный, но и место физического обитания. С духовным, в конце концов, более, менее ясно: всё оканчивается исчезновением тела из мира сего, а дух остается, соединяясь с божественным. Однако для такого свершения нужна ещё и личная искупающая жертва. В последнем фильме «Жертвоприношение» режиссер высказался довольно мрачно в том смысле, что человек рождается для несчастья, именно тебе, конкретному homo sapiens, часто недоступен смысл подступающего

твоего небытия. Тем самым круг замыкается; диалог (а фильмы — это дневник, как инструмент такого диалога) с небытием возможен, ответ в жажде спасения находим, духовное спасение существует.

Однако физического спасения нет! И реальный дом для русского недостижим, он — иллюзия, к которой, со всем пылом, стремишься, но воссоединения с домом не достичь. Это как приговор советскому времени: ведь именно в это время творят сокурники Тарковского Василий Шукшин и Андрей Михалков-Кончаловский, которые приходят собственными путями точно к такому же выводу в своих фильмах.

Тем не менее, автор «Андрея Тарковского», хотел ли он или нет, все-таки показал на примере своего главного героя и его соратников: быть русским и не чувствовать махины-ответственности за постижение смысла бытия невозможно. И от этой непосильности чувства ответственности за всё не освободиться русскому человеку никогда.

Виктор Филиппов своей книгой блестяще доказал — талантами русская земля никогда не была бедна. Но, чтобы стать гением, возвысившись над талантами, каковым стал Андрей Тарковский, необходимо приподняться над обыденностью в осмыслении истоков бытия, понять и отразить в своем искусстве суть национального, корень нации, найти путь к Надмирному, преодолеть страхи физического небытия. И, конечно, все эти поиски должны быть интересны многим, должны жечь и мучить души, приводя к катарсису.

И это ещё, наверное, не всё, что должен сделать гений с помощью своего творчества в бренном мире.

... Андрей Тарковский умер 29 декабря 1986 года. Похоронен под Парижем на русском православном кладбище Сент-Женевьев-де-Буа.

Валерий Плющев



21904242017551